

prensa ENERGÉTICA

Año 21 - Número 2 - Julio/Agosto 2023- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD

ANIVERSARIO



Punto de inflexión

Balance y perspectivas de la industria energética en las últimas dos décadas



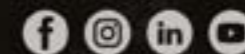
**MÁS DE 100 AÑOS INVIRTIENDO
EN EL DESARROLLO DE LA
ENERGÍA EN EL PAÍS.**



NUEVO BOTÍN
ANDINO
waterproof



NEW FLEX
TRASLUCIDO



WWW.KAMET.COM.AR



EDITOR RESPONSABLE
Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

Diseño y Diagramación:

Diego Yankelevich

diegoyankelevich@gmail.com

Editado en Buenos Aires,

República Argentina.

Miralla 626- PB 4, (CP 1440),

telefax: 4644- 4311, 15-5463-8782

Registro de la propiedad
intelectual en trámite.

Las notas firmadas no necesariamente
reflejan la opinión del editor.

Prohibida su reproducción parcial
o total (Ley 11.723) —Copyright PE.

Prensa Energética es una publicación
de 

Prensa Energética en Internet / Rta. digital:
http://issuu.com/gsalip/docs/prensa_80

www.facebook.com/revista.prensa.energetica

E-mail: / Web

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM

Gracias por estos 20 años...



Allá iniciados los primeros cinco meses de 2003, Néstor Kirchner comenzó su presidencia anticipadamente, el 25 de mayo, debido a la renuncia del presidente Eduardo Duhalde, que había sido elegido por el Congreso para completar el mandato de Fernando de la Rúa, que finalizaba el 10 de diciembre de 2003.

Si partimos como hito del año 2003, por aquel momento estábamos en las puertas de una crisis energética en materia de gas natural, con cortes en las exportaciones a Chile, interrupciones a la industria y faltantes. Entre 1990 y 1998 la producción de petróleo se incrementó en un 66% y la de gas natural lo hizo en 102% entre 1992 y 2004.

Este crecimiento impulsado por las exportaciones de ambos hidrocarburos y por el mayor consumo de gas para generación eléctrica, agotó reservas a precios que de haberse realizado tras 2004 hubiera convenido tanto a los productores como al país.

El INDEC indicaba en mayo de 2002 que en el conurbano bonaerense un 59,2% de las personas se hallaban por debajo de la línea de pobreza y un 27,9% por debajo de la línea de indi-

gencia. En este contexto, surgió la idea de lanzar al mercado la revista Prensa Energética con el propósito de convertirse en un medio especializado con buena información para la industria, tratando de entender y analizar el escenario energético.

Transcurrieron 20 años de aquel momento y en el medio un balance de una industria que estas dos décadas logró a través de Vaca Muerta un yacimiento de shale que fue bisagra en la historia de la producción de los hidrocarburos en Argentina. En el tintero demasiados temas pendientes: tarifas, cepo a las importaciones, caída de la producción convencional, falta de financiamiento externo, atraso cambiario y sigue la lista.

En estos 20 años intentamos acercarnos a nuestros lectores la mejor información destacada y analizada por los expertos y especialistas más renombrados del sector.

A ellos, y en especial a las empresas que en todos estos años han confiado y siguen haciéndolo en este proyecto editorial, vaya todo nuestro agradecimiento, porque sin su apoyo hubiese sido imposible transformarnos en el medio que somos hoy.



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

**DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS
Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.**

PAN-ENERGY.COM

Pan American
ENERGY



08

NOTA DE TAPA

20 AÑOS DE LA INDUSTRIA: LOGROS Y DESACIERTOS

ESCRIBEN:

ROBERTO KOZULJ
JUAN JOSÉ CARABAJALES
MARCELO GUISCARDO
DANIEL MONTAMAT
SILVIO RESNICH
PABLO BESMEDRISNIK
EDUARDO LEMA
MARTÍN BRANDI
LUIS STINCO
ERNESTO BADARACO
GERARDO RABINOVICH
EMILIO APUD
CLAUDIO MOLINA
VICENTE SERRA MARCHESI
LUCIANO FUCELLO

62

INTERNACIONALES

PDVSA ARGENTINA: PROPONEN LA LIQUIDACIÓN DE ACTIVOS

66

RENOVABLES

KMPG Y EL INFORME DE M&A

70-89

EMPRESARIAS

SECURITAS
BERTOTTO BOGLIONE
EMPRESAS DE SERVICIOS TJK
GRUPO IRAOLA

78

ACTUALIDAD

VACA MUERTA Y LAS NUEVAS INVERSIONES

86

IMAGEN & ESTRATEGIA



EXCELENCIA, INTEGRIDAD Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.

COMPRAS Y CONTRATACIONES

ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE COMPRAS DE MATERIALES Y SERVICIOS.
IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA EQUIPOS DE PERFORACIÓN
DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION

LOGÍSTICA

FREIGHT FORWARDING PARA CARGA GENERAL
EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA Y A GRANEL.
IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN
OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.
ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA CARGA.

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL

25 de Mayo 555, Piso 20, C1002ABK, Buenos Aires
Tel: 54-11-4310 2400

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO
BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL
ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL
RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE RRHH

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA, TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA, ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO DE IMPORTACIÓN.

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

Mail: amionshore@ocean.com.ar
Whatsapp: 54-9-11-5035 5892

www.amisa.com



Balance de las últimas dos décadas

Un repaso minucioso por los hechos clave que signaron el desarrollo de la industria desde 2003 hasta hoy.

POR SILVIO RESNICH, EX CEO DE TRANSENER Y DEL CONSEJO FEDERAL DE ENERGÍA



Ubicarse en la realidad de los últimos 20 años implica necesariamente partir de un punto cercano a una de las peores crisis económicas atravesadas por la Argentina sobre finales de 2001 y durante todo el año 2002, cuando el número de hogares pobres alcanzó su máximo histórico y el conjunto de los precios relativos de la economía se modificó de manera tan drástica que el nivel del salario real tardó hasta el año 2007 en equipararse al de 2001. Al respecto el INDEC indicaba en mayo de 2002 que en el conurbano bonaerense un 59,2% de las personas se hallaban por debajo de la línea de pobreza y un 27,9% por debajo de la línea de indigencia.

En cuanto al desempleo, según datos del mismo organismo, la tasa de desocupación había saltado entre octubre de 2001 y mayo de 2002 del 31,3% al 40,2 por ciento. En este marco de ruptura del plan de convertibilidad surgió también la Ley de Emergencia Económica (ley 25561) por la cual el Poder Ejecutivo nacional estuvo facultado a regular los precios de insumos, bienes y servicios críticos, a fin de proteger los derechos de los usuarios y consumidores, de la eventual distorsión de los mercados o de acciones de naturaleza monopólica u oligopólica.

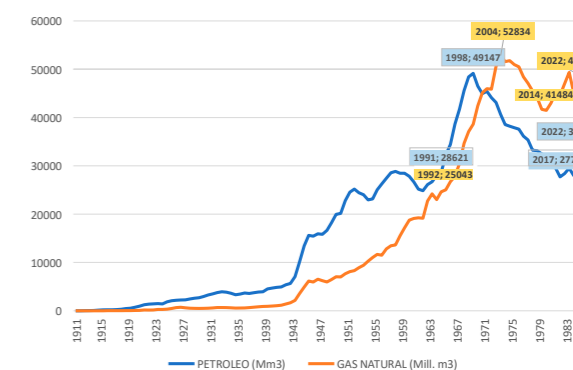
Este momento crucial dio origen a una suerte de historia sin final a la cuestión de la “pesificación” de precios y tarifas de la energía con el consiguiente impacto en un sinnúmero de variables con sus consecuencias, medidas y contramedidas para princi-

palmente separar el costo de abastecimiento del precio pagado por el gas y la electricidad en distintos segmentos y tipologías de consumidores. También en una modificación de la lógica de la política energética, además de las demandas ante el CIADI algunas incluso por expropiación como fue el caso de ENRON accionista de TGS.

En tal sentido se debe recordar que mientras que la fijación de tarifas equivalentes a dólares dada la vigencia de la convertibilidad se produjo en un contexto de precios muy bajos de la energía en el mercado mundial (19,7 dólares por barril en promedio con una variabilidad de +- 20% entre 1989 y 2002 y 1,9 dólares por millón de BTU para el gas exportado desde Alberta Canadá a los Estados Unidos entre 1992 y 2002), después de 2003 y al menos hasta 2014, los precios en dólares comenzaron a ser sensiblemente mayores (U\$Sd 4,73 por MBTU para el gas importado por gasoductos desde Alberta Canadá y U\$Sd/bl. 77,0 con picos de más de U\$Sd/bl. 111,0 considerando la canasta OCDE). Es decir, no sólo la devaluación había pulverizado los salarios en la Argentina, sino que la pretensión de dolarizar el crudo y el gas siguiendo la tendencia del mundo era inviable al menos hasta 2008 año en el que se presenta la crisis financiera como punto disruptivo. Pero más allá de ello este cambio de contexto generó dos visiones en pugna respecto a las políticas energéticas que aún hoy parecen subsistir en algún grado.

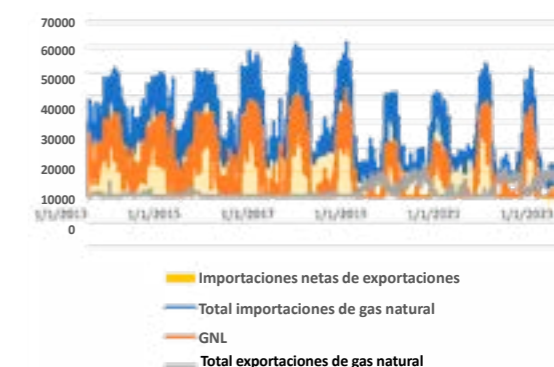
¿Cómo afectó esta situación

FIGURA 1: PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS EN ARGENTINA DESDE 1911 A 2022 EN MILES DE METROS CÚBICOS DE PETRÓLEO Y MILLONES DE METROS CÚBICOS DE GAS NATURAL



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DEL MINISTERIO DE ENERGÍA Y MINERÍA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA.

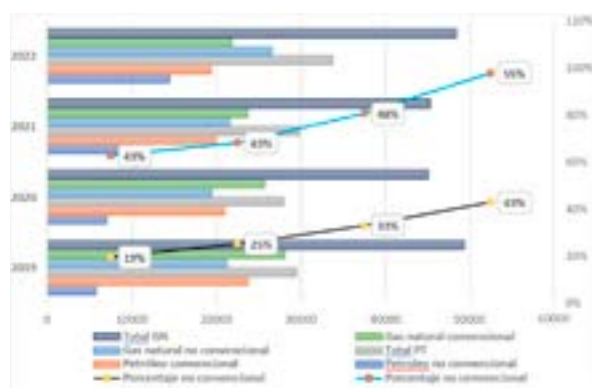
FIGURA 2: IMPORTACIONES DIARIAS TOTALES Y NETAS DE EXPORTACIONES DE GAS NATURAL ENTRE 2013 Y 2023.



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DEL ENARGAS.

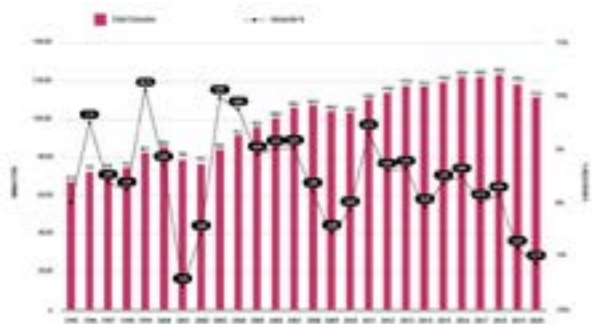


FIGURA 3: PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO CRUDO Y GAS NATURAL SEGÚN SEA CONVENCIONAL O NO CONVENCIONAL ENTRE 2019 Y 2022.



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DEL MINISTERIO DE ENERGÍA Y MINERÍA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA

FIGURA 4: CONSUMO USUARIOS TOTALES DE GAS NATURAL. TOTAL PAÍS 1995-2020. EN MILLONES DE M3 DÍA.



FUENTE: ENARGAS
[HTTPS://WWW.ENARGAS.GOB.AR/SECCIONES/PUBLICACIONES/ INFORMES-GRAFICOS/INFORMES-GRAFICOS- CATEGORIA. PHP?TEMATICA=47](https://www.enargas.gov.ar/secciones/publicaciones/informes-graficos/informes-graficos-categoria.php?tematica=47)

a la producción de petróleo y de gas en la Argentina? ¿Qué consecuencias trajo sobre el desempeño del sector energético en los distintos subsectores? En lo que sigue se intentará dar una respuesta sustentada en evidencia.

LA PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO Y GAS

En la figura 1 se puede apreciar que la declinación en la producción de crudo alcanzó su pico en 1998, mucho antes del abandono del plan de convertibilidad, mientras que el gas natural alcanzó su pico en 2004.

Por consiguiente, se puede inferir que la declinación de la oferta de petróleo no se vinculó necesariamente con un problema de insuficiencia de señales de precios, mientras que en el caso del gas natural la cuestión fue y es mucho más compleja. Se podría afirmar analizando tanto el crecimiento de la producción de petróleo como la del gas entre 1990 y 2002, que hubo una clara política de monetización de reservas de ambos hidrocarburos en un período de muy bajos precios internacionales por la vía de la exportación, y también de un mayor uso de gas para la generación eléctrica³. Por otra parte, la caída en la producción petrolera no llegó a afectar el autoabastecimiento más que de un modo marginal.

Un dato más, su precio si bien sujeto a retenciones, se fue flexibilizando al punto en que llegaron a fijarse precios de sostén (“barril criollo”). De este

modo entre 2015 y 2017 este desdoblamiento entre costos y precios significó un subsidio implícito a la producción petrolera argentina que se estima fue del orden de los 12,9 mil millones de dólares (Tabla 1). Con anterioridad, por el contrario, se hace difícil calcular cual fue la pérdida de renta según costos de oportunidad, pero sin duda se puede afirmar que dicha renta superó con creces los niveles que habían sido capturados por los productores entre 1990 y 2001. Ello porque en realidad hubo un mix de precios ya a partir del año 2008 cuando surgen los programas Petróleo Plus y otros, donde se pretendió establecer una diferenciación entre petróleo y el gas ya en producción y el nuevo.

Lo cierto es que la diferenciación de gas nuevo y gas viejo fue poco transparente pues muchas áreas en producción fueron rebautizadas a través de particiones difíciles de rastrear. Ello mostró una debilidad del Estado para implementar con éxito una política que pretendía premiar con precios internacionales solo al gas proveniente de nuevas exploraciones y explotaciones.

Así en realidad la declinación de la producción de gas natural ha sido uno de los mayores problemas desde 2004, aunque la verdadera crisis comienza a manifestarse con la necesidad de importar gas natural en mayores proporciones desde Bolivia y sobre todo en la modalidad GNL y también gas oil y otros derivados después de 2009-2011.

ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.



f @ in v t
 pampaenergia.com

Pampaenergía



LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES DE GAS NATURAL

El impacto del saldo comercial negativo en la cuenta de combustibles sobre el saldo total de la balanza comercial, causado por la insuficiencia de oferta interna -principalmente de gas natural- cobró dimensiones dramáticas a partir de 2011 y puede ser afirmado que fue uno de los principales componentes de la crisis de obtención de divisas con la que se inició el ciclo de estancamiento que la Argentina vive desde esa fecha. Se debe recordar además que ello ocurrió en el momento de mayores precios internacionales del conjunto de los precios de la energía.

Mientras que este saldo negativo fue de alrededor de 2850 millones de dólares en 2007, pasó a casi 12450 millones en 2013 reduciendo el saldo total de la balanza comercial de 12390 millones de dólares a 1521 millones en esos mismos años.

En la figura 2 se muestra cómo evolucionaron las importaciones totales de gas natural desde 2013 a la fecha, incluyendo la morigeración de dichas importaciones a través de exportaciones marginales y por el relativo estancamiento de la demanda desde 2019.

REACCIONES TARDÍAS: EL DESARROLLO DE LOS NO CONVENCIONALES

Las reacciones frente a esta situación fueron tardías. La constatación de la declinación de la producción de gas

y petróleo convencional, la experiencia de los Estados Unidos en sustituir importaciones de gas desde 2008 en adelante mediante la explotación intensiva de shale gas y así bajar drásticamente el costo del gas para sus consumos internos, seguramente alentaron dos ideas.

Una la necesidad de recuperar YPF como instrumento esencial para fijar nuevos rumbos en la política energética, lo que se materializó en 2012 y, a partir de allí, incursionar en la explotación de los enormes recursos no convencionales a través de pruebas piloto. En tal sentido el contrato entre YPF y Chevron, aunque muy cuestionado, obró como disparador de numerosos emprendimientos en Vaca Muerta.

Teniendo en cuenta que la industria estimaba que las pruebas piloto tardaban un tiempo de entre 3 y 5 años, hoy se puede afirmar que en Argentina este aprendizaje fue veloz y que logró detener y revertir la tendencia declinante de la producción gracias a aquellas decisiones tomadas entre 2012 y 2014.

Como resultado de ello en 2022 los niveles de producción de petróleo han sido superiores a los de 2012 y muy por encima de la declinación que mostró la producción entre 2015 y 2017. El aporte de los crudos no convencionales pasó de representar un 19% en 2019 a más del 43% en 2022.

En el caso del gas natural dicho aporte ya había alcanzado en 2019 un 43% y hoy llega a más del 55%. (Figura 3).

Sin embargo, las orienta-

FIGURA 5: PRECIO DE VENTA DEL MIX DE COMBUSTIBLES DE USO VEHICULAR EN DÓLARES POR LITRO.



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DE LA CEPAL.

FIGURA 6: LOS SUBSIDIOS ENERGÉTICOS Y RESULTADO PRIMARIO Y GLOBAL DE LA ADMINISTRACIÓN PÚBLICA NACIONAL COMO PORCENTAJE DEL PBI



FUENTE: FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA EN BASE A DATOS DE ASOCIACIÓN ARGENTINA DE PRESUPUESTO Y ADMINISTRACIÓN FINANCIERA PÚBLICA, 2011-2022 (ASAP) E INDEC, CUENTAS NACIONALES.

ciones de los productores hacia explotar más la ventana de gas o la de petróleo han obedecido nuevamente a una política de oportunidad de monetización de ambos recursos, estrategia oscilante que entre otros factores como la demora y la falta de acuerdo respecto a si lograr ser grandes exportadores de gas, alcanzar al menos la sustitución del gas importado o mantener dichas importaciones estacionales, no ha sido zanjada.

Este marco ha incidido -en un período signado por la pandemia de 2020 y parte de 2021 y por la escasez de divisas- en demoras de la construcción de infraestructura tanto para poder incrementar la oferta interna de gas natural, como de una estrategia integrada para que el potencial del sector se aproveche antes de que la demanda de crudo comience a declinar como consecuencia de las políticas que en el mundo conducen a acelerar la transición energética.

En particular porque el crecimiento de la oferta de vehículos eléctricos se ha acelerado y la guerra ruso-ucraniana han incentivado el intento de lo que ya fuera una clara política a través del Pacto Verde Europeo plasmada entre 2015 y 2019 y reafirmada tras la pandemia de 2020. Si bien se han escuchado voces respecto a las grandes posibilidades de incursionar en un gran mercado de GNL e incluso del Hidrógeno, poco está claro a la fecha pues ni el sector público ni el privado presentan propuestas unánimes y totalmente susten-

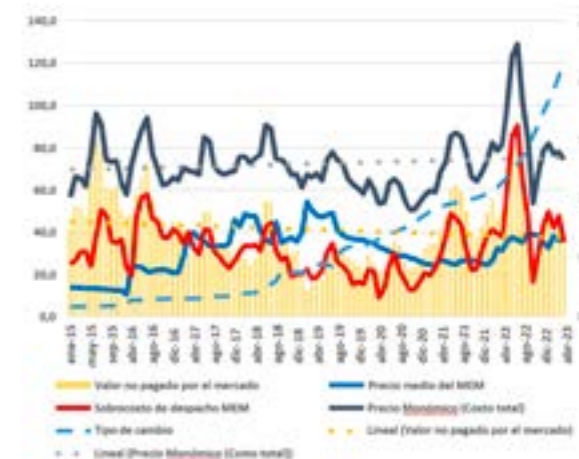
tadas. La gravedad de ello se infiere de la sangría de divisas que aún produce la escasez de gas y de los consecuentes sobrecostos que ello tiene para la generación de energía eléctrica.

EL CRECIMIENTO DEL MERCADO INTERNO

Como se puede apreciar el consumo total de gas natural pasó de 85,6 millones de m³ día en el año 1998 a unos 123,5 en 2019, cifra similar al consumo medio del sistema en 2022. Esta expansión fue acompañada de aumentos en la capacidad de transporte de gas a pesar de la crisis de las tarifas. Del mismo modo el número de usuarios creció de 6,06 millones en 2002 a 9,14 millones en 2023. La expansión en el número de usuarios se financió a través del aporte de terceros interesados en acceder al servicio y sin duda ha capitalizado a transportistas y distribuidoras cuando se produjo la revisión tarifaria integral que había sido congelada entre 2002 y 2015 por la perpetuación de la Ley 25561 que debía ser transitoria y no ser extendida más allá de 2008 o 2009.

Respecto a la demanda de combustibles el crudo procesado en el año 2000 fue de 30,1 millones de m³ y de 36,3 millones de m³ en 2022. Un análisis más profundo respecto a las importaciones de gas oil, mayor eficiencia del parque vehicular y cambios en las refinerías sería necesario para comprender lo acaecido en los últimos 20 años.

FIGURA 7: PRECIOS, COSTOS Y VALOR DEL SUBSIDIO EN EL MERCADO ELÉCTRICO MAYORISTA. EXPRESADO EN DÓLARES AL TIPO DE CAMBIO OFICIAL BCRA POR MWH. PERÍODO ENERO 2015-ABRIL 2023.



FUENTE: ELABORACIÓN PROPIA CON DATOS DE CAMMESA.

FIGURA 8: PRECIOS DEL MEM: SANCIONADOS, REALES Y NO PAGADOS POR LA DEMANDA EN DÓLARES POR MWH.





Sin embargo, es factible afirmar que a nivel del precio de venta al público (PVP) el mercado de combustibles en Argentina no se ha caracterizado por subsidios a la demanda o grandes disparidades con los precios vigentes en los países autoabastecidos (Figura 5).

En el caso del sector eléctrico, la potencia instalada en el año 2002 era de 25.496 MW y en la actualidad es 43.363,8 MW, mientras que la demanda de potencia máxima registrada ha sido del orden de los 28.231,0 MW en enero de 2022. Sin embargo, el abastecimiento presenta puntos críticos en los sistemas de transporte y en particular en la distribución.

Aunque se ha insistido en el tema de la insuficiencia de tarifas como causa de esta situación, la escasa inversión en el período en que el problema no fue dicha insuficiencia tarifaria, sumado a una demanda que creció a partir de la instalación masiva de equipos frío-calor ha modificado radicalmente el problema. Por otra parte, el valor nominal de la potencia instalada tiene hoy un factor promedio de utilización distinto a causa de la introducción de fuentes renovables intermitentes con prioridad de despacho.

Si bien la Argentina se ha retrasado respecto a otros países respecto de la instalación de una mayor cantidad de energías renovables, a la fecha el 10,5% de la potencia instalada para generación eléctrica corresponde a renovables como la eólica y la solar. Cabe destacar que la Argentina posee excelentes condiciones para el desarrollo de fuentes renovables

para generación de energía eléctrica. En 2022 cerca de un 16% de dicha generación correspondió a eólica y solar. Las condiciones geo ambientales para el desarrollo de estas fuentes son propicias y el rendimiento promedio de los parques eólicos superior al 40% y en los localizados en la Patagonia supera el 50%. En el caso de los parques solares el factor es cercano al 37% en los meses del período estival, pero bajan a 25-28% o menos durante el resto de las estaciones.

Una de las posibles razones de esta baja porción de las renovables variables en la capacidad instalada total radica en que no es competitiva con la producción de energía térmica en base a gas natural. Ello junto a la intermitencia de las renovables, ha conducido a una falta de competitividad en un sistema donde la demanda no paga la totalidad del costo de generación en el mercado eléctrico mayorista desde hace más de quince años como se verá seguidamente.

LOS SUBSIDIOS COMO FUENTE DE CONFLICTO E INCIDENCIA EN EL DÉFICIT FISCAL

Como consecuencia de la prolongada vigencia de la Ley de Emergencia Económica, la insuficiencia de oferta interna de hidrocarburos líquidos y gaseosos y los consiguientes programas de estímulo a la producción con todas sus modificaciones (Programas Gas Plus, Petróleo Plus, Planes Gas, etc.), junto a los déficits de CAMMESA, desde 2008 los subsidios a la energía treparon en 2011 a casi

2% del PBI.

Hasta aquel año dichos déficits aún podían ser financiados en base a un razonable equilibrio fiscal. Sin embargo, esta situación se vio agravada desde 2012 a 2016 a pesar de muy distintas causas y políticas energéticas. Hasta 2014 los precios de la energía en el mercado internacional se mantuvieron en niveles históricos de los más elevados lo que impactó tanto en los precios internos como en los de importación.

Sin embargo, como se observa en la figura 6, en 2016 a pesar de que los precios internacionales del petróleo y gas habían colapsado, en Argentina el incremento en el precio del gas para generación eléctrica sin el consiguiente traslado a los precios del MEM condujo a que, a pesar de las revisiones tarifarias, el total de subsidios se incrementara. A su vez las políticas de endeudamiento ocurridas entre 2016 y 2018 sumadas a un traslado de costos a tarifas que logró reducir el monto de subsidios energéticos, implicó que el déficit fiscal alcanzara su máximo punto. Es decir, la brecha entre el resultado primario y total de las cuentas públicas del gobierno central se acrecentó, por lo cual la corrección tarifaria no obtuvo el resultado necesario para estabilizar las cuentas internas y tampoco las externas.

La caída del déficit primario alcanzada en 2019 se debió al achicamiento de la economía y en 2020 a 2021 la situación provocada por la pandemia volvió a incidir sobre el incremento de los subsidios

especialmente a la demanda, aunque también a la oferta.

En la figura 7 se presenta la evolución promedio del costo estacional de la energía en el MEM y cuánto de dicho costo paga la demanda desde enero de 2015 a abril de 2023.

A fin de mostrar con mayor claridad esta evolución, la figura 8 presenta estos valores como promedios anuales. De su análisis surge que los costos de la generación no han logrado descender significativamente y que condiciones excepcionales como la pandemia o la guerra ruso-ucraniana se reflejan como una disminución y un aumento excepcionales, más que como una tendencia buscada por políticas activas.

CONCLUSIONES

En verdad estas complejas relaciones entre las políticas energéticas, las fiscales y las que inciden sobre la balanza de pagos han afectado la estabilidad macroeconómica y la intensidad y velocidad de las inversiones siendo un nudo difícil de desatar. Los datos revelan que no solo hay un problema de subsidios sino también de costos, al menos con mucha claridad en el caso del sector eléctrico. Las distintas concepciones acerca de la política energética: una que considera al subsidio generalizado como necesaria para sostener la demanda agregada y otra que supone la necesidad de sostener criterios de costos de oportunidad cuando los precios internacionales de la energía son elevados pero que a su vez requieren de precios estímulo cuando

estas condiciones cambian, revelan una puja de intereses que culminan en desequilibrios demasiado costosos para la sociedad, una que presenta fuertes problemas de sustentabilidad social si se considera que más de un tercio de la población de 0 a 14 años es indigente frente a una representatividad de dicho grupo etario de solo 22% a nivel de los 21 conglomerados urbanos que considera la EPH del INDEC.

Lograr la estabilidad es sin duda indispensable pero las lecciones de la crisis de la convertibilidad y las de un mundo radicalmente distinto al que rigió entre 2003 y 2012, debería conducir a un acuerdo social y político frente a la fragilidad social existente y al hecho de que a los niveles salariales actuales son pobres aún muchos de quienes trabajan.

A pesar de todo lo anterior la Argentina presenta perspectivas muy interesantes tanto en materia de explotación de petróleo y gas, como de aprovechar con sabiduría los desafíos y oportunidades que presenta la transición energética global. Entre ellas lograr el autoabastecimiento de gas natural y hallar mecanismos para evitar las importaciones estacionales; exportar GNL en escalas importantes; incursionar en la producción de baterías de Litio, prepararse para la electromovilidad y su infraestructura; aprovechar sus potenciales eólicos y solares; lograr producir a menores costos e incursionar en el vector del H2 verde sea con energías renovables o a partir de gas natural y captura de carbono.

Todo ello está en marcha de modo incipiente y es necesario hallar un gran consenso en medio de tendencias polarizadas. El reparto de riesgos y beneficios en los acuerdos público-privados es uno de los temas a rever, tanto como los marcos normativos, institucionales y legales. Convertir a la Argentina en un mero enclave exportador sería un grave error, tanto como la negación de que, para recuperar niveles de industrialización, la explotación racional y sustentable de nuestros recursos naturales es indispensable.

La ventana de tiempo, no obstante,

es corta. Algunos signos positivos se perciben a través del interés de importantes grupos de la industria automotriz en incursionar en el campo de las energías renovables, los proyectos de YPF-TEC en la producción de baterías de litio y otras iniciativas, como las de construir plantas de GNL

para aprovechar los recursos de Vaca Muerta, o la explotación off-shore entre tantas. Bien articuladas dichas iniciativas ofrecen una perspectiva para poder construir un futuro mejor. Ardua tarea, pero no imposible. En 2005 la producción era aún inferior a la del año 2001. ■



De la Argentina de la transición a los saldos exportables

POR JUAN JOSÉ CARBAJALES, EX SUBSECRETARIO DE HIDROCARBUROS Y CONSULTOR DE PASPARTU.

Las decisiones articuladas entre el sector público y privado permiten avizorar que este 2003 será un año de transición, y recién a partir de 2024, a través de las exportaciones, se podrá revertir el déficit comercial energético.

Si partimos como hito del año 2003, por aquel momento estábamos en las puertas de una crisis energética en materia de gas natural, con cortes en las exportaciones a Chile, interrupciones a la industria y faltantes.

A partir de 2008 se busca una nueva ventana de apro-

visionamiento a través de la regasificación en Bahía Blanca y luego en Escobar. En el año 2014, Argentina importaba 100 buques de LNG, mientras seguíamos con el contrato con Bolivia.

Este fue el punto central del déficit comercial energético que impactó en la industria con la aplicación del cepo. En cuanto al crudo

habíamos alcanzado picos de producción en los '90 y también se avizoraba un importante declino de los yacimientos convencionales, como el caso de Loma La Lata y de la Cuenca Austral.

Todo esto viene a cambiar a partir de 2010 con la incorporación de nuevas tecnología en la formación Vaca Muerta y con la

nacionalización de YPF en 2012, y las nuevas inversiones de la petrolera estatal en la producción de no convencionales.

En gas natural se registró un pico de producción en el año 2019 y en crudo se fueron dando crecimientos escalonados y tras la pandemia se vio un salto de productividad.

A fines de 2020, a través del Plan Gas ar, la producción vuelve alcanzar cifras récord cercanas a la década del 90 y ahí viene la segunda fase de esta recuperación más orientada a la expansión del midstream con la ampliación de las redes de transporte para evacuar el gas y el crudo desde Vaca Muerta.

A partir de la obra pública, el Estado Nacional a través del Sistema Transportar, anuncia la construcción del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner que incluye dos etapas, además de la reversión del Gasoducto Norte y otras obras complementarias en oleoductos y otros gasoductos.

Todas estas decisiones



articuladas entre el sector público y privado permiten avizorar que este 2003 será un año de transición, y recién a partir de 2024 el país va a contar con saldos exportables, lo cual le va a permitir revertir el déficit de su balanza comercial.

El objetivo es llegar a más de 1 millón de barriles día de crudo y 160 millones de metros cúbicos de gas natural, lo cual implica que se va a dejar de importar gas en los picos de invierno y exportar crudo a Chile. El desafío es ampliar los merca-

dos de exportación y llegar a Brasil, a través de Bolivia.

El escenario para el desarrollo del LNG está pensado para los próximos 10 años. En este contexto se habla de un proyecto entre YPF y Petronas para construir una planta de licuefacción para exportación.

Sin duda, llegar a los mercados europeos y asiáticos con nuestro gas licuado implica tener una amplísima productividad y un marco regulatorio ordenado y acorde para este sector.

Paralelamente, el derrame en Vaca Muerta tiene que

ir acompañado en un salto importante de producción. Vaca Muerta ya representa el 50% del total de la producción de hidrocarburos del país, es una realidad desde el punto de vista productivo, pero es necesario acompañarlo con obras públicas. Hay que tener en cuenta los efectos que el desarrollo asimétrico puede provocar.

Argentina tiene un driver de calidad mundial como es Vaca Muerta que a la vez está inserta en un proceso de transición energética donde el país tiene una matriz altamente ga-

sificada y cuenta con recursos renovables, más el desarrollo de litio e hidrógeno.

Hoy están dadas las condiciones para que el sector energético pueda aportar soluciones para los próximos 3 lustros. Hay una muy fuerte vocación empresaria de seguir invirtiendo en Vaca Muerta.

El salto de escala estará dado por la llegada de inversiones extranjeras. Lo positivo es que hoy hay líneas de continuidad, más allá de los gobiernos de turno en convertir a Vaca Muerta en política de Estado. ■

¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.

naturgy.com.ar

Naturgy



Vaca Muerta y la vocación empresaria para invertir

“Entre el desarrollo de Vaca Muerta y el offshore vamos a convertirnos en un país petrolero, y dejar de ser un país con petróleo”.

POR MARCELO GUISCARDO, SOCIO FUNDADOR DEL CLUSTER DE ENERGÍA MAR DEL PLATA

Hoy, el país vive a través de un importante crecimiento de la industria petrolera, apalancado por el salto de productividad de Vaca Muerta, cuyo desarrollo y protagonismo en los últimos 12 años ha sido determinante.

Pese a los vaivenes de una macroeconomía inestable y de trabas regulatorias, ha sido clave la vocación de los privados con YPF a la cabeza para desarrollar e invertir en la segunda reserva de petróleo y gas no convencional más importante del mundo.

A pesar de la falta de política de largo plazo, la empresa del sector demostraron una enorme vocación inversora y eso ha sido muy importante.

En la actualidad, sin Vaca Muerta hubiera sido muy difícil lograr este crecimiento de la industria petrolera, que hoy se ve afectada por el declino en la producción de sus yacimientos convencionales.

Esperemos que continúe el ritmo de las inversiones para llegar a producir más de 1 millón de barriles diarios en los próximos años.

Por otro lado, también



hay que resaltar el enorme potencial que tenemos hoy en el offshore, en las costas bonaerenses, donde las previsiones indican que podemos encontrar recursos superiores a los de Vaca Muerta.

Seguramente luego de la perforación del pozo Argerich en diciembre de este año se harán nuevas rondas de exploración y es posible que lleguen más petroleras interesadas en el offshore argentino. Habrá que esperar los resultados que arroje este primer pozo.

Es una oportunidad incalculable para Mar del Plata y para el país.

El offshore es un proyecto sin grietas, ya que durante el gobierno de Cristina Fernández de Kirchner fue

quien extendió las áreas, ampliando la cuenca del Mar Argentino, en 2013, de las 200 millas marítimas a las 300, y esto permitió licitar las nuevas áreas.

Luego, el gobierno de Mauricio Macri se licitaron esos bloques y ya con el gobierno actual se continuó con los procesos para brindar los permisos, sobre todo, de obtener la tan deseada “licencia social”, con los pasos establecidos como las Audiencias Públicas.

Entre el desarrollo de Vaca Muerta y el offshore vamos a convertirnos en un país petrolero y dejar de ser un país con petróleo. Se cambió la realidad del sector de hidrocarburos en los últimos 20 años.

En los próximos años va

haber un cambio en el escenario regional con Vaca Muerta como eje central y con un fuerte potencial exportador.

Paralelamente el proceso de transición energética anticipa un nuevo contexto para los próximos 20 años. Hoy se habla de huella de carbono y de eficiencia energética, dos conceptos que muy poco se mencionaban dos décadas atrás.

La transición llevará tiempo. No se logra de la noche a la mañana. Hay que invertir en fósiles y en renovables y tiene que haber una complementariedad entre ambas. El desafío es trabajar sobre todas las energías y mejorarlas para lograr el menor impacto posible en las emisiones de carbono. ■

La energía es vida.
Es una necesidad básica,
y una fuente de progreso.
Así, hoy, para contribuir al
desarrollo sustentable del planeta
y hacer frente al cambio climático,
avanzamos, juntos,
hacia nuevas formas de energía.

La energía se está reinventando,
y el cambio energético también es el nuestro.
Nuestro objetivo es ser un líder mundial
de la transición energética.

Por eso,

Total se transforma
y evoluciona a TotalEnergies.



TotalEnergies



La energía pasó a ser parte del problema económico

En todos estos años, partiendo del 2004, los subsidios a la energía totalizaron la extravagante cifra de 166.672 millones de dólares (el 92% subsidios corrientes al consumo).

POR DANIEL GUSTAVO MONTAMAT, EX SECRETARIO DE ENERGÍA Y EX PRESIDENTE DE YPF

Prensa Energética celebra su vigésimo aniversario. La mitad de años de la democracia que recuperamos en 1983. Cuando esta revista especializada inicia su presentación en sociedad corrían tiempos en los que el dramático ajuste que impuso la salida de la convertibilidad a fines del 2001, principios del 2002, empezaba a suavizarse.

Además, los vientos favorables de los términos de intercambio que favorecían nuestras exportaciones agrícolas comenzaban a anunciar la

expansión del producto con la hasta entonces inédita generación de los superávit gemelos (de las cuentas públicas y las cuentas externas).

Se nos daba la gran oportunidad de usar parte de los pesos del superávit fiscal para comprar parte de los dólares del superávit comercial y empezar a consolidar un fondo anticíclico y, sobre esa base, un proceso de desarrollo de valor agregado exportable. Los precios relativos se habían reacomodado a una relación de 3 pesos por dólar, pero quedaban atrasados los precios de los bienes y tarifas regulados, en-

tre ellos, los de la canasta energética (donde había habido pesificación de los precios mayoristas del gas natural y de la electricidad mayorista). Había que empezar a reajustarlos.

Con la herencia de un sistema energético que se había capitalizado y contaba con reservas, los atrasos tarifarios iniciales fueron absorbidos por los productores y operadores del sector menguando inversiones (que con la reorganización industrial de los noventa eran mayormente privadas).

Hasta el 2003 los subsidios económicos a la energía (por el divorcio



DANIEL GUSTAVO MONTAMAT

paulatino de los precios y las tarifas con sus costos económicos) no tenían todavía impacto presupuestario. Ya en el 2004 empezó a quedar en claro que ni habría fondo anticíclico (los superávit gemelos se iban a ir licuando a medida que aumentaba el gasto público), ni tampoco habría recomposición de precios relativos de la energía. Piedra libre al festival populista mientras durase.

Algunos recordaran el “congelamiento” posicional que tuvo el entonces Vice Presidente Daniel Scioli por aludir a un posible ajuste tarifario. De eso ya no se podía hablar. En el 2004 empezamos con los subsidios a la energía con impacto presupuestario (825 millones de dólares corrientes).

Esos subsidios trepan a 20.829 millones en el 2014, con la segunda administración de Cristina Fernández de Kirchner, representando 3.7% del PBI. La administración Macri inició el traumático proceso de recomponer precios y tarifas de la energía y en el 2019 los subsidios bajaron a 4.931 millones de dólares (1,11% PBI). Pero volvieron los congelamientos y los subsidios en la Administración de Alberto Fernández alcanzando en el 2022 los 13.004

millones de dólares (2.08% PBI). En todos estos años, partiendo del 2004, los subsidios a la energía totalizaron la extravagante cifra de 166.672 millones de dólares corrientes (el 92% subsidios corrientes al consumo).

La intervención en los precios y las tarifas en la lógica populista obedece a tres objetivos básicos: ancla antiinflacionaria, redistribución de ingresos, reactivación del consumo. En el corto plazo, el congelamiento puede generar alguna contención de precios (inflación reprimida) y algún efecto redistributivo y reactivador, pero en el mediano y largo plazo las consecuencias del festival populista son nefastas.

Las intervenciones en los precios y en las tarifas de los servicios públicos (a semejanza de lo que sucede con el retraso cambiario) empiezan camuflando el diagnóstico y el debate sobre las causas macroeconómicas de la inflación, y derivan en subsidios generalizados que benefician más a los ricos que a los pobres. Por su parte, los efectos reactivadores en el agregado se esterilizan por caída de inversión y aumento de la inflación (los subsidios se financian con impuestos, con deuda o, finalmente,

con emisión inflacionaria).

Como las señales de precios alienan la demanda y desalientan la producción local, los congelamientos tienen como contracara crecientes déficit de la balanza comercial energética con impacto en las cuentas externas. La Argentina había alcanzado el autoabastecimiento energético (balanza sectorial equilibrada) en 1989. Durante la década del 90 tuvo superávit energético que se prolongó en la primera década del nuevo siglo gracias a los precios excepcionales del crudo en el mundo, de los cuales también estuvimos divorciados.

Pero en el 2006 teníamos un superávit de 6.081 millones de dólares, que fue bajando hasta transformarse en déficit en el 2011, déficit que trepó a los 6.902 millones en el 2013. De nuevo, la administración pasada logró revertir la tendencia dejando una balanza casi equilibrada. En el 2022, con la reincidencia en políticas fallidas, las cuentas externas del sector acusaron un rojo de 4.471 millones de dólares.

Por último, pero no menos importante, la crisis energética deterioró la calidad del servicio (cortes de luz) y es responsable de la escasez de productos (gasoil en las cosechas, gas en invierno) cuando más se necesitan. El populismo energético de estas dos décadas convirtió a la energía en un problema serio para la economía.

Pero la otra herencia gravosa de la reincidencia es su impacto cultural. La idea populista de asimilar a los bienes y servicios energéticos a los bienes públicos, que a su vez se asumen como “gratuitos” cuando no lo son (como la educación o la salud pública), y la idea de creer que los subsidios son un “paga Dios” (un regalo del gobierno de turno) se han arraigado en el colectivo social y son funcionales al oportunismo político cortoplacista de congelar tarifas y aumentar subsidios (aunque haya que emitir para financiarlos). Así se entrapa a un sector capital intensivo en el corto plazo y se complica el retorno a la normalidad.

Las falacias populistas han calado hondo en la sociedad y la solución del problema energético deberá lidiar con respuestas técnicas y cambios culturales. ■



Un cambio de gobierno con nuevas reglas de juego

POR SILVIO RESNICH, EX CEODE TRANSENER Y DEL CONSEJO FEDERAL DE ENERGÍA

Gran desorden tenemos, con gran corrupción. Tanto es así que las obras que hacemos cuestan más que el doble que las similares a nivel internacional.

La nueva administración se encontrará con problemas difíciles de superar. La superación de las desigualdades de la macroeconomía son muy grandes, siendo la inflación muy difícil de bajar hasta que las expectativas no cambien.

Sin embargo, si la administración entrante cambia las reglas de juego habrá muchas oportunidades dado que el país cuenta con grandes recursos.

En generación hay un gran parque indisponible esto se debe a varias causas: obsolescencia, falta de repuestos por problemas de importación, falta de mantenimiento en algunos casos.

En Transmisión en Alta Tensión la situación actual es la siguiente. La reforma implementada en el sector eléctrico en la década del 90 no alcanzó a resolver satisfactoriamente los requerimientos en el segmento de la Transmisión,

a diferencia de lo operado en las actividades de Generación y Distribución.

En cuanto a la determinación de las tarifas, no resultó razonable la inclusión del precio de la energía ya que es un elemento que se vincula con los costos de operación y mantenimiento de las redes, responsabilidad que se definió para el Transportista.

La Regulación no responsabiliza al transportista a desarrollar las ampliaciones del sistema, y plantea que las nuevas obras sean definidas y solventadas por el mercado.

El procedimiento previsto para las ampliaciones contempla que en caso de presentarse una congestión en el sistema, las partes afectadas iniciarían un proceso para resolver la situación problemática o necesidades para poder operar nuevas obras.

Esta iniciativa se debe concretar a través de una compulsa pública para seleccionar al Transportista Independiente responsable de la ampliación. El Transportista Independiente resulta titular de un contrato llamado tipo COM de Construcción, Operación y Mantenimiento. De ese modo la retribución para el Transportista este operador es un Canon

Mensual, que debe ser pagado por todos los beneficiarios de la Ampliación.

Este mecanismo de ampliación originó varios problemas, ya que las ampliaciones de líneas de Extra Alta Tensión no se expandieron. Hay dos obras que marcan la diferencia, la subestación Plomer y la línea Charlotte-Diamante.

La Secretaría de Energía después de más de 20 años ha listado una serie de obras de distintas características que llevarán un tiempo muy largo resolver los problemas que enfrentamos en la red muy saturada en estos tiempos, tanto es así que las energías renovables no encuentran lugar donde instalarse.

Por su parte, las distribuidoras son las responsables del abastecimiento de energía a los distintos tipos de usuarios, encuentran muchas dificultades por los aumentos de uso del aire acondicionado y la obsolescencia de la red enterrada.

Hay que invertir en transformadores, subestaciones y una mejora sustancial de la red. Para ello hay que darle un valor justo a las tarifas.

Por otro lado, existen nuevas tecnologías que hay que prestarle atención aunque tengamos mucho gas.

La electromovilidad se viene en el mundo, el hidrógeno, el uso de la basura como combustible, tal como tienen los países nórdicos, los pequeños emprendimientos regionales, con combustibles regionales, cascara de maíz, aserrín, carozo de aceituna, plumas de pollo etc.

Gran desorden tenemos, con gran corrupción. Tanto es así que las obras que hacemos cuestan más que el doble de las similares a nivel internacional. Hemos perdido numerosas oportunidades, nos llevara tiempo y esfuerzo, pero vale la pena ondear la bandera de la patria con orgullo. ■



SILVIO RESNICH



Somos energía que crece





La energía y su rol estratégico en la macro

En el actual contexto macroeconómico, Argentina está preparada para afrontar inversiones de corto plazo, que no implique dos o tres mandatos presidenciales.

POR PABLO BESMEDRISNIK, ECONOMISTA, DIRECTOR DE DE INVENÓMICA

En 2022 hubo un crecimiento de la capacidad en todos los sectores productivos y eso impactó positivamente en la economía y en el sector de hidrocarburos.

Entre 1999 y 2010 se logró un superávit comercial por más de U\$S 49 mil millones en el sector energético, convirtiéndose en uno de los activos principales de la economía.

La recuperación de la capacidad instalada de los sectores industriales y el crecimiento del consumo, en alguna medida, estuvo apalancada por varios sectores económicos y uno de ellos era el ingresos de divisas que generaba la industria energética.

A partir de la crisis de 2002 aparece la presión inflacionaria y con ella la necesidad de los crecientes y controlados subsidios.

Sin embargo, no se invirtió en proyectos de largo plazo para generar mayores reservas y flujos de caja. Para dividir estos 20 años hubo un período del sector energético funcionando como eje central en la generación de divisas al país apuntalando a los demás sectores productivos, pero por otro lado, un freno importante que

terminó condicionando la actividad a partir del año 2011.

Aquí comienza una etapa de déficit comercial, de cepo, falta de inversión, un cambio de ciclo con importantes importaciones.

En el futuro la magnitud del cambio de tendencias está asociado con los cambios políticos, pero es inevitable que con las inversiones realizadas en estos últimos meses, el escenario es alentador.

En los últimos años, Argentina experimentó una revolución en el área de hidrocarburos, con la llegada de nuevos players y la incorporación de tecnología de avanzada. También se vio un cambio morfológico sustancial en la ubicación de las cuencas productivas, principalmente en el upstream y está tardando de darse en el midstream.

En el actual contexto macroeconómico, Argentina está preparada para afrontar inversiones de corto plazo, que no implique dos o tres mandatos presidenciales. Si la macro se ordena el panorama va a cambiar notablemente.

Hubo un cambio en el rol estratégico de la energía en los últimos 20

años. El país hoy se encuentra con un activo que hace dos décadas era imposible de imaginar. Se trata de aprovechar las oportunidades que tenemos por delante.

Por el momento, tímidamente, las operadoras están mostrando buenos balances y esto los posiciona mejor para afrontar proyectos con caja propia, distribuir dividendos, reinvertirlos y con financiamiento local en algunos casos.

Hoy hay consenso político de que Vaca Muerta es una de las llaves para lograr la estabilidad económica y exportar los excedentes de producción de petróleo y gas.

Confluye, además, la necesidad imperiosa de los mercados internacionales de comprar estos productos y la necesidad que tiene el país de generar divisas para sostener su entramado productivo.

La irrupción de Vaca Muerta obliga a pensar y hacer un replanteo entre distintos sectores público y privado para hacer proyectos de infraestructura y mejorarle la vida a los ciudadanos: desde rutas hasta escuelas y hospitales. ■

MINDS OF ENGINEERS. PIONEERS AT HEART.

Wintershall y DEA se convirtieron en Wintershall Dea. Somos la compañía independiente de gas y petróleo líder de Europa. Exploramos y producimos gas y petróleo – en todo el mundo. Con responsabilidad y eficiencia. Hoy avanzamos como una sola compañía. Porque somos pioneros de corazón, con 245 años de experiencia en ingeniería de excelencia.

wintershalldea.com





Argentina, tierra de desafíos y oportunidades

POR EDUARDO LEMA, CEO DE SERVICIO SATELITAL S.A.



EDUARDO LEMA

Nos enfrentamos a un mercado cada vez más exigente en términos de demanda de energía, pero con una amplia gama de opciones disponibles: Vaca Muerta, transición energética, litio y biocombustibles.

En esta oportunidad nos encontramos para reflexionar sobre estos últimos 20 años en el ámbito energético en nuestra querida República Argentina. Si bien no puedo ni debo emitir opiniones en presencia de las destacadas personalidades del sector que seguramente lo harán de manera más apropiada que yo, me animo a resumir esta fructífera relación desde la perspectiva de una industria estrechamente vinculada al sector energético y con una interacción dinámica.

Las últimas dos décadas han sido testigos de un esfuerzo constante, desvelos e incertidumbres en el sector energético argentino. Nos enfrentamos a un mercado cada vez más exigente en términos de demanda de energía, pero con una amplia gama de opciones disponibles: Vaca Muerta, transición energética, litio y biocombustibles.

En este sentido, también hemos sido testigos de un reclamo compartido en la industria energética, similar al de las telecomunicaciones: la necesidad de regulaciones claras, estables y confiables.

En el evento Experiencia IDEA Energía 2023, celebrado los días 19 y 20 de abril en la ciudad de Neuquén, se abordaron las preocupaciones, reclamos y logros que actualmente ocupan la atención del sector. Es importante destacar que el potencial de Vaca Muerta no es ninguna novedad, pero como se mencionó en el evento, no es suficiente con aumentar la producción. Es igualmente importante contar con un marco regulatorio que establezca pautas claras, confiables y a largo plazo.

A pesar de que el sector funcio-

na relativamente bien a pesar de los vaivenes económicos actuales, la industria de los hidrocarburos necesita una política macroeconómica estable para desplegar todo su potencial y atraer inversiones en el momento oportuno.

Por otro lado, los proyectos de litio, así como los parques eólicos y solares, junto con la producción de biocombustibles como el etanol y el biodiesel en Argentina, reflejan la tendencia mundial hacia la descarbonización y el uso de energías renovables como respuesta al cambio climático. La producción de energía verde se ha establecido firmemente y posee un enorme potencial en nuestro país. Sin embargo, aún queda mucho por hacer, desde el impulso de los biocombustibles hasta el desarrollo de la producción de hidrógeno verde.

Desde Servicio Satelital S.A., hemos estado apoyando con entusiasmo a la industria energética, buscando siempre las soluciones técnicas y económicas más adecuadas para llevar las telecomunicaciones a donde más se necesitan, especialmente en áreas rurales. Hemos desplegado conectividad en lugares donde las redes terrestres no llegan o donde su implementación resulta costosa y lenta.

Al igual que el mercado energético, el mercado de las telecomunicaciones por satélite ha experimentado un crecimiento acelerado en los últimos

años. Hemos presenciado el lanzamiento exitoso de satélites de alta capacidad (HTS, High Throughput Satellites) y el enorme crecimiento de plataformas terrestres adecuadas para su interacción con esos satélites.

Esta combinación nos ha permitido llevar, por ejemplo, conectividad de alta velocidad a las locaciones de perforación, algo impensable hace unos años. Recuerdo cuando, hace aproximadamente 25 años, en mi querida Petrolera Argentina San Jorge transmitíamos partes de perforación a 9600 baudios utilizando tecnología Vsat (Very Small Satellite Terminal) en el yacimiento El Trapial de Petrolera Argentina San Jorge. En aquel momento, esto era revolucionario. Hoy en día, tasas de transmisión de 30 o 50 Megabits por segundo son algo común.

Desde mi perspectiva, nos encontramos ante dos industrias que avanzan en paralelo, interactuando estrechamente, donde el desarrollo de una tiene un impacto significativo en la otra. El desarrollo de nuevas zonas de explotación, sin importar su ubicación, se volvería difícil sin una infraestructura de comunicaciones acorde a las necesidades del momento.

Al igual que el consumo y las necesidades energéticas continúan creciendo, también lo hacen las demandas de ancho de banda y soluciones integrales. Actualmente, la

conectividad se ha convertido en un servicio imprescindible lo más importante es que satisfaga las necesidades del usuario, sin importar si se implementa a través de fibra óptica o satélites.

Cada tecnología tiene sus características distintivas: la fibra óptica ofrece altas capacidades de transmisión y baja latencia, mientras que los satélites GEO (geoestacionarios) ofrecen una gran disponibilidad y capacidades de transmisión. Ahora, también están surgiendo en el ecosistema servicios basados en satélites LEO (de baja órbita) con una notable reducción en la latencia en comparación con los GEO.

En resumen, el sector de las telecomunicaciones está experimentando un crecimiento acelerado con una amplia gama de tecnologías complementarias que rara vez compiten entre sí, salvo en algunas ocasiones destacadas. Desde nuestra perspectiva, tanto la industria energética como la de las telecomunicaciones tienen mucho que aportar al crecimiento de Argentina como país productor y generador de empleo altamente calificado.

Como mencioné al principio, si logramos generar confianza en los inversores y mantener reglas claras, estables y sostenibles a lo largo del tiempo, seguramente podremos visualizar otros 20 años de crecimiento en ambas industrias. ■

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

A.M.E.N.A. Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.	C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.	C.E.S.A.R.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.
C.A.P.E.S.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Gasolin y Afines de Tucumán.	C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.	C.E.S.COR Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes
C.E.C. NEUQUÉN Y RÍO NEGRO. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro	C.E.C.L.A. LA PAMPA. Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubrificantes y Afines de La Pampa	C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.
C.E.C. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.	C.E.C. JUJUY Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy	F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe
C.E.C.A. SAN LUIS. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis	F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina	F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba
	C.E.P.A.S.E. Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero	

Av. de Mayo 633 Piso 2 Oficina 12 (1084) CABA - Argentina | 4342 - 4804 - Fax 4342 - 9394 | cecha@cecha.org.ar - www.cecha.org.ar



Un balance entre lo positivo y lo negativo

El país deberá aprovechar el potencial que tienen los recursos no convencionales y las oportunidades que presenta el sector de renovables, cuya barrera principal está en la saturación del sistema de alta tensión.

POR MARTÍN FEDERICO BRANDI, CEO DE PCR

HIDROCARBUROS

En los últimos 20 años Argentina pasó de ser exportador neto de hidrocarburos en 2001 a ser importador neto (4000 millones de dólares en 2022). Hoy proyectamos un futuro donde Argentina puede convertirse en un importante exportador de hidrocarburos. El gasoducto NK y el proyecto Duplicar son importantes, pero serán necesarias nuevas obras para aprovechar el potencial que tienen las reservas y recursos no convencionales en el país.

El país cuenta con consenso de la sociedad y las principales fuerzas políticas de que el desarrollo de la industria es positivo y necesario para darle impulso a la actividad económica. Esto permitió que se genere un marco adecuado para que el no convencional sea hoy una realidad. Algunos ejemplos son la ley N° 27.007, conocida como "Ley de Promoción de la Producción de Gas Natural a partir de Reservorios No Convencionales", las sucesivas versiones del plan gas, acuerdos de productividad entre empresas y sindicatos.

En la actualidad, los yacimientos convencionales presentan un importante desafío dados los altos costos de explotación. Siguen siendo el principal generador de empleo en la industria y un importante sostén económico para las comunidades cercanas a la actividad.

Sin embargo, los yacimientos convencionales no cuentan con un marco ade-

cuado a la realidad actual que se refleja en la declinación de la producción y las pocas inversiones que logran atraer. Es necesario adecuar la carga tributaria (regalías, ingresos brutos, derechos de exportación, canon de explotación, tasas) lograr mejoras de productividad y otros mecanismos para que los yacimientos convencionales puedan seguir aportando al desarrollo económico.

ENERGÍAS RENOVABLES

La aprobación por parte de todas las fuerzas políticas de la ley 27.191 generó una política de estado para el sector. Dicha ley fue el puntapié para una inversión de USD 5000 millones entre 2016 y 2023. En la actualidad las renovables (principalmente eólica + solar) representan el 15% de la generación de energía eléctrica, siendo la eólica la de mayor relevancia con 75% sobre las renovables.

El sector hoy encuentra una barrera para el crecimiento en la saturación del sistema de alta tensión. Es necesario generar marcos adecuados para el desarrollo de infraestructura: construcción de líneas de alta tensión, estaciones transformadoras, etc. Dicha necesidad de contar con inversión en infraestructura eléctrica es de la economía en su conjunta y no sólo de las renovables. Argentina tiene una alta correlación entre el crecimiento de la demanda de energía eléctrica y creci-

miento económico. La falta de infraestructura eléctrica compromete la seguridad del abastecimiento y pone trabas para crecimiento económico. Esta necesidad es también oportunidad dado que hay posibilidades de obtener financiamiento de organismos multilaterales para dicha infraestructura.

El mercado de energías renovables tiene una demanda saludable, con empresas (principalmente industrias) que tienen el objetivo de descarbonizar sus operaciones y buscan reducir el costo de suministro. Dado los excelentes recursos eólicos y solares del país y la presencia de una industria consolidada, hay oferta competitiva de energía eléctrica de energías renovables.

A futuro hay enormes oportunidades. Un claro ejemplo es la exportación de hidrógeno verde (o algún otro formato como amoníaco, e-fuels, metanol). Argentina tiene características naturales favorables para el desarrollo de la industria. Sin embargo, en la carrera global competimos con otros países que también tienen condiciones naturales favorables y además cuentan con marcos más estimulantes para la actividad. Algunos ejemplos regionales son Brasil, que tiene excelente recurso eólico; y Chile, con excelente recurso solar en el norte y eólico en el sur. Ambos países tienen condiciones para la actividad que dejan Argentina fuera de la carrera regional. ■

¿Qué mejor manera para que el Instituto Costarricense de Electricidad celebre su 74 aniversario que creando un mejor futuro para sus clientes?

Survalent y Electroval se enorgullecen de asociarse con el ICE en la implementación de un sistema de gestión de distribución avanzada y un sistema de gestión de recursos de energía distribuida (ADMS+DERMS) de última generación. Este sistema es un paso crítico para garantizar que sus clientes tengan energía limpia y confiable para las generaciones venideras.



¡Felicitaciones, ICE, por su 74 aniversario y por preparar el camino para un futuro más limpio y brillante para Costa Rica!



Survalent.

www.survalent.com

Electroval®

www.electrovalcorp.com
(506) 4703-3000



Un repaso de los 20 años pasados... ¿y los que vendrán?

En este período, Argentina ha evolucionado de forma irregular en materia energética, con logros y desaciertos, alcanzado un balance positivo al final del camino.

POR LUIS STINCO, DIRECTOR DEL INSTITUTO DEL GAS Y PETRÓLEO DE LA UBA (IGPUBA)

No caben dudas que los precios de los hidrocarburos, su comercialización y necesidades de energía a nivel internacional de manera conjunta con los incentivos locales ocasionalmente llevados a cabo han impactado en los niveles de actividades en exploración, perforación y proyectos de recuperación secundaria y terciaria, ergo en la evolución de la producción, incorporación y cuantificación de reservas y niveles de inversión.

A estas fluctuaciones propias de la industria se le sumó el impacto de la pandemia con efectos negativos profundos en la actividad,

situación que en algunos casos requiere de más tiempo para volver a los niveles anteriores de intensidad.

Comparativamente, la producción anualizada de petróleo actual es un 25% menor que dos décadas atrás en tanto que la de gas es apenas mayor. En particular, se observa que el horizonte de reservas se ha reducido pasando para el petróleo de 12 a 7 años y en el caso del gas de 15 a 8 años.

Este impacto negativo no ha sido mayor dado el gran cambio que representó la irrupción de Vaca Muerta como reservorio no convencional. En los inicios de este milenio, la formación geológica no se

evaluaba como objetivo petrolero, y el esfuerzo se concentraba en el desarrollo intensivo de las áreas centrales.

Además de incorporar recursos y reservas, las actividades intensivas asociadas con el desarrollo introdujeron cambios en la forma de conceptualizar las rocas generadoras sumado a la optimización operativa acompañada de la incorporación de tecnología con equipos de nueva generación.

La actividad directa e indirecta asociada se incrementó sustancialmente generando migraciones internas/externas parecidas a las sucedidas durante los primeros años de la industria petrolera en

el siglo pasado. Este panorama es sumamente alentador, en particular considerando que se trata de proyectos de larga duración.

Las enseñanzas y mejores prácticas que resultaron de dichas experiencias se han trasladado hacia las operaciones en reservorios convencionales mejorando la viabilidad económica de los proyectos. Así, se han realizado intentos con resultados variados en otros objetivos shale en la Cuenca Neuquina extendiéndose paulatinamente hacia la Austral y Golfo San Jorge.

Los resultados satisfactorios asociados con Vaca Muerta, sin embargo, jugaron

en contra de los reservorios tight observándose una migración de esfuerzos desde estos hacia los shale. No obstante, los reservorios de baja permeabilidad todavía tienen mucho hidrocarburo por entregar.

A lo largo de estas dos décadas, los proyectos de recuperación secundaria se han mantenido relativamente constantes representando alrededor del 30% de la producción del país en tanto que los de terciaria menos del 1%. En ambos casos, se esperaría que a futuro estos porcentajes se incrementen.

El nuevo gran desafío lo representa el offshore. Independientemente de la producción que proviene del sur del país desde fines de la década del 80 y que este año se verá incrementada a partir de nuevos proyectos, los sucesivos intentos por encontrar nuevas acumula-

ciones en el mar no dieron resultados positivos.

Sin embargo, con los yacimientos recientemente descubiertos en el sur del continente africano y adoptando modelos geológicos actualizados a partir de la adquisición sísmica adicional, se han generado modelos alentadores en posiciones geográficas hasta ahora no exploradas de la Cuenca Argentina Norte (CAN).

De resultar en descubrimientos, se abre un abanico de oportunidades no solo en la incorporación de volúmenes de hidrocarburos sino también en el desarrollo de pymes y en la necesidad de cubrir puestos de trabajos.

Adicionalmente, y acompañando las tendencias internacionales, proyectos piloto de almacenamiento subterráneo de gas en varias cuencas emergen como alternativa concreta frente a las variacio-

nes estacionales de consumo de gas en el país.

Las empresas también analizan y tienen en carpeta proyectos de captura de carbono mejorando así la huella y disminuyendo el impacto ambiental. Al igual que proyectos de generación de hidrógeno y de como transportarlo desde los centros de producción hacia los de consumo.

Párrafo aparte merecen las energías renovables, con un amplio predominio de la hidráulica seguida por la biomasa y en donde la solar y la eólica irrumpen de manera sostenida y creciente durante esta década.

Para el futuro mediano las grandes preguntas que nos hacemos son: 1) ¿se realizarán las inversiones adecuadas para el desarrollo completo de Vaca Muerta y eventualmente de los shales adicionales? 2) ¿se llevarán

a cabo los proyectos de gas natural licuado (GNL) y se logrará una tendencia exportadora? 3) ¿de ser exitosa la exploración en CAN, se extenderá el desarrollo hacia otros bloques del offshore? 4) ¿se incrementarán las participaciones porcentuales de los proyectos de secundaria y terciaria? 5) ¿se logrará una política energética de largo plazo? 6) ¿se avanzará con las nuevas tendencias de almacenamiento subterráneo de gas y de captura de carbono? 7) ¿de qué manera el hidrógeno se incorporará a la matriz energética?

En todos los casos, es fundamental entender la importancia de los hidrocarburos en el desarrollo de la sociedad, así como también asociar que la transición hacia nuevas fuentes de energía se llevará a cabo con la ayuda del petróleo y el gas que hoy producimos. ■



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos

Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar

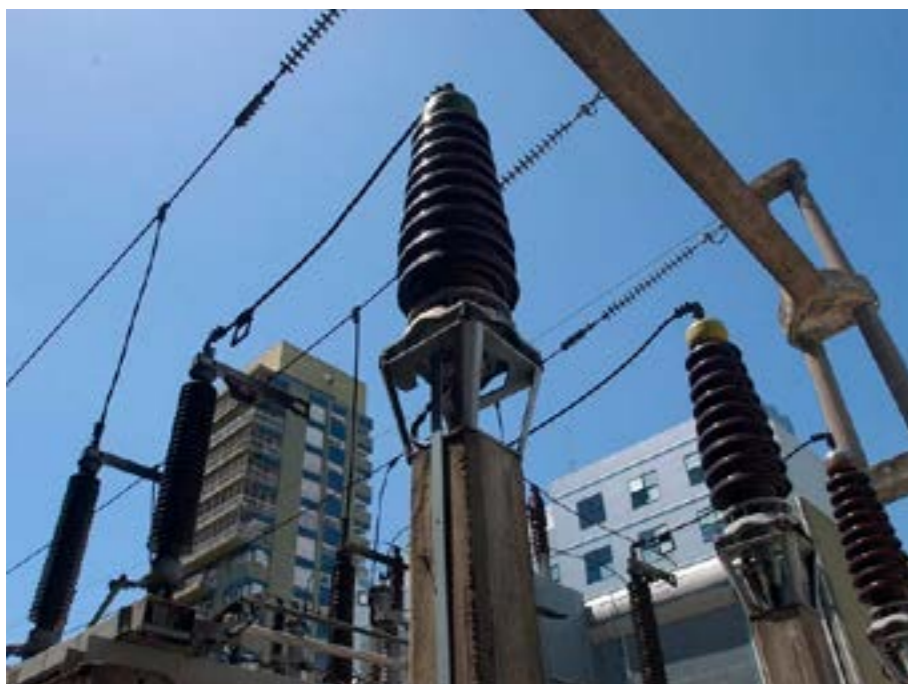




Una mirada sobre el Mercado Eléctrico Argentino

POR ERNESTO P. BADARACO, EXPERTO EN TEMAS ENERGÉTICOS

Los últimos 30 años: privatización, caída de la convertibilidad, incumplimiento de los contratos. El futuro y la oportunidad derivada del desafío ambiental.



Las reformas hacia la desintegración vertical, la privatización y la formación de precios en el mercado mayorista a partir de Costos Marginales de Corto Plazo (CMCP) se pusieron en marcha en Chile en 1985, en UK en 1988, en Argentina en 1991 y luego en decenas de países. Esta transformación impulsó la llegada a nuestro país de 23 inversores de las naciones más desarrolladas y una renovación tecnológica y reducción de costos en generación. También se desreguló y privatizó el transporte y se dio en concesión y se puso en competencia a largo Plazo (Cada 5 años) la Distribución de energía eléctrica. Bancos y Consultoras afirmaban que se atraería un nivel de inversiones superior al de cualquier otro país, porque no había otras naciones que hubieran

desregulado, privatizado y puesto en competencia el Gas y la Energía Eléctrica en forma simultánea.

Pero en Chile, UK y Argentina se había introducido una dificultad regulatoria inicial al establecer como mecanismo de formación de precios los CMCP en vez de a Largo Plazo, tal como durante los años '80 había aconsejado el Banco Mundial.

Por esa razón, en 1998 se decidieron en Argentina las dos últimas inversiones privadas en ciclos combinados. Los inversores advirtieron que el uso de CMCP en un mercado que debe tener reservas, (Excedentes de Capacidad) solo podían conducir a un oligopolio, penado por la ley, o a precios mayoristas de 22 o 23 US\$/MWh, los que no permitían

cubrir los Costos. En 2005 Chile resolvió este problema con la "Ley Corta", obligando a los distribuidores a comprar el 100% de su Demanda de Energía Mayorista con contratos a 15 o 20 años de plazo y a que el total de la demanda previsible debería estar cubierta por contratos adjudicados no menos de 4 años antes, para asegurar el ingreso de nuevos inversores. Perú copió esa regulación y en 2010, UK y otras naciones comenzaron a revertir la formación de precios con CMCP, excepto para el despacho de máquinas y transacciones en el mercado spot.

En 2001, al elevarse el spot muy por encima de las tarifas autorizadas a las Utilities, se produjo una crisis en California que obligó a ese Estado a pagar 22.000 mill US\$ a las Empresas Eléctricas involucradas para evitar su quiebra. En 2005, 12 estados de 17 habían retrocedido en las reformas iniciadas en EEUU. También en 2005, todos los Reguladores Europeos coincidieron en Londres que el mercado Spot no podía funcionar salvo con un Oligopolio o con un elevado Capacity Payment. A fines de ese año 2001, Argentina enfrentó una crisis macroeconómica que arrastró consigo el modelo de convertibilidad y también condujo a un progresivo incumplimiento de las regulaciones del mercado de energía. Las Empresas se convirtieron en no rentables y ello condujo a inversiones insuficientes y la salida de 21 de los 23 inversores iniciales. El Estado subsidió inversiones y costos operativos, pero no cedió ningún porcentaje de los más de 20 impuestos aplicados a la cadena de valor y se apropió de los ingresos variables de los generadores (Hidráulicos), congelando además

las tarifas y tornando negativa la rentabilidad de toda la industria.

EL IMPACTO NO PREVISTO DEL CAMBIO CLIMÁTICO

Simultáneamente con los problemas económicos originados al intentar introducir competencia y reducir los precios de la energía utilizando CMCP, primero los técnicos y luego la opinión pública, comenzaron a hacerse eco de la participación de la Generación Eléctrica en el calentamiento global, tema que surgió hace sólo tres décadas, debiendo destacarse que el incremento de emisiones por encima de la capacidad de absorberlas por la vegetación y los Océanos, (Soluciones Basadas en la Naturaleza, SBN), y el agregado anual al stock de GEI (Gases de efecto Invernadero) en la atmósfera debido a esa incapacidad de captura de la naturaleza, comenzaron a crecer con intensidad hace no más de 60 años y representan hoy, con 20 Gtn/año, el 2,5% de las Emisiones Totales anuales (Naturales + antropogénicas, —o sea las producidas por el hombre—)

La alternativa para reducir estas emisiones a los niveles previos al inicio de la era industrial y evitar un calentamiento global que supere 1,5 °C respecto de esa base, es reducir estas

emisiones en exceso, las que, aunque reducidas, siguen incrementando el stock de GEI en la atmósfera, Stock que ya supera las emisiones de un año (800 Gtn) y causa el efecto invernadero que incrementa la temperatura y afecta el clima en la superficie de la tierra.

EL ENFOQUE GLOBAL PARA LA SOLUCIÓN SIMULTÁNEA DE ESTOS PROBLEMAS

La forma con el cual Argentina puede anular sus emisiones netas de CO₂, antes incluso del plazo fijado para 2050 y simultáneamente no tener un incremento del precio de la energía significativo, pero si suficiente, surge de aprovechar sus ventajas comparativas: el Gas y las SBN. Al analizar media docena de alternativas Tecnológicas para reducir las Emisiones de CO₂ durante la Transición al 2050, en un reciente trabajo del CAI y la ANI, la alternativa más eficiente parecería incorporar, en los contratos de largo plazo con los cuales deberían comprar su energía los Distribuidores, la obligación de los oferentes de reducir el volumen de emisiones cada año en la misma proporción a la que se ha comprometido Argentina hasta alcanzar "Net Zero 2050". Y el menor costo surge de usar Gas y SBN, pero dando a todo Oferente libertad para decidir

su propio Mix de Tecnologías.

Además, sería conveniente para impulsar Inversiones, una regulación que asegure, —en lo posible con apoyo del Banco Mundial u otro organismo Multilateral—, que Argentina cumplirá las condiciones habituales de seguridad jurídica si se invierte en Generación sin emisiones (Con cualquiera de las Tecnologías). Esto hace necesario un Marco Regulatorio que atraiga ofertas de energía mayorista a largo Plazo y con emisiones decrecientes. Y para ello la alternativa más competitiva sería, el uso de gas natural y la captura por medio de SBN (Forestación, pasturas y mayor siembra), de las emisiones producidas cuando el Gas se quema en una turbina para producir Energía eléctrica, Trabajo Mecánico o Calor.

EN SÍNTESIS, ESTAMOS PROPONIENDO EVALUAR COMO ALTERNATIVA MÁS EFICIENTE

- La contratación obligatoria, y a Largo Plazo, del total de "Energía Firme" que necesita cada integrante de la Demanda (Distribuidores y Grandes Clientes), cumpliendo con la ley vigente en cuanto a la penalización de la ENS. (Energía no Suministrada).
- Con licitaciones anticipadas 3 o 4 años para asegurar un mercado "contestable" y con tratamiento impositivo, crediticio y Regulatorio igual para todas las tecnologías.
- Contrataciones efectuadas en el marco de un "Mercado Contestable" (en el sentido establecido por William Baumol). Implica ausencia de Costos de entrada y salida y por ello nueva competencia adicional a los inversores ya presentes, debiendo respetar el ganador de la licitación (con fuertes penalidades por incumplimiento) los porcentajes y el "Timing" de la convergencia comprometida por Argentina hacia Net Zero 2050.
- Un aspecto central, es dar libertad al oferente para que, en esas licitaciones obligatorias y abiertas, pueda seleccionar el mix de tecnologías renovables, convencionales y de equipos de Reserva y/o Baterías que





necesite para ser "Firme".

El mismo criterio se debe aplicar a la potencia que se siga incorporando en función de los incrementos de demanda. Esta libertad daría origen a innovaciones tecnológicas y ha sido expresada en las conclusiones del Congreso Mundial de Energía del WEC realizado en 2010 en Montreal: "...en cuanto a la Matriz Energética, las Tecnologías ganadoras deben ser seleccionadas por el Mercado y no por el Estado

Es fundamental mantener y aplicar la regulación de 1992 con respecto a la apertura a la competencia en Distribución en períodos de cinco años. No afecta al Inversor eficiente.

El transporte en A.T. debería ser construido y/o remunerado por quien lo utiliza. Este criterio ya está en la ley del sector y podría ser complementado por derechos financieros.

Los impuestos, que representan hoy el 60% del precio final de la energía, podrían ser congelados o incluso ajustados por inflación, pero no deberían tener el incremento que es necesario para las tarifas. Los subsidios actuales no compensan los impuestos cobrados.

Un aspecto Regulatorio a evaluar es la forma en que se compensarán las externalidades, como por ejemplo la reducción del factor de uso de una tecnología por la reglamentación de otras tecnologías.

LA OPORTUNIDAD DERIVADA DEL DESAFÍO AMBIENTAL

De todas las oportunidades analizadas para cumplir con la reducción de emisiones GEI, la que permite aprovechar en mayor medida las ventajas comparativas de Argentina es la generación a gas con compensación de emisiones en origen por medio de SBN. El Objetivo de esta propuesta no es instalar más o menos Renovables, sino reducir las Emisiones GEI hasta el nivel comprometido para cada año al menor costo posible, asegurando así que no se superen los 1,5°C y siempre en competencia. Y esta propuesta permitiría no sólo cumplir con las obligaciones de Argentina, sino colaborar con otros países a los cuales se les podría ofertar Gas libre de emisiones en el uso final y por ello, exportar LNG también libre de emisiones de CO₂ en su uso final, por haber sido antes compensadas en Argentina con inversiones en forestación, pasturas y agricultura.

La competitividad de Argentina está relacionada con que el costo de la Ha para captura de CO₂, tiene un valor 15 veces inferior al de Europa y la calidad del suelo es muy superior. Esto permitiría exportar Gas Natural con emisiones compensadas en origen y por ello sin emisiones en el uso final que decida la Nación importadora, con un incremento del costo de la Energía producida de menos de 10%, porque los Bonos de Carbono en el mercado local tendrían un valor inferior, relacionado con el costo de la tierra y la velocidad de crecimiento.

Argentina está en condiciones, de reemplazar a Rusia en el abastecimiento de LNG a Europa y a otra naciones, pero además sin Emisiones, obteniendo ingresos por exportaciones similares a las del agro con 10 millones de hectáreas de forestación. En ese caso, la producción incremental diaria de gas requerida no alcanzaría a un tercio de la actual de EEUU, Nación que tiene igual volumen de stock de recursos gasíferos que Argentina. ■

Planta Separadora
Loma La Lata - Neuquén

MEGA
COMPAÑÍA MEGA S.A.

AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural de la Cuenca Neuquina



Compañía Mega S.A.

www.ciamega.com.ar



La hoja de ruta que viene

POR EL ING. GERARDO A. RABINOVICH, INSTITUTO ARGENTINO DE LA ENERGÍA "GENERAL MOSCONI"

En la industria energética aparecen nuevos paradigmas. En este contexto incierto y amenazante, ¿donde se encuentra Argentina? ¿Cuáles son sus objetivos estratégicos? La hoja de ruta que viene.

Ya estamos transitando la tercera década del siglo XXI. Más de veinte años nos separan de aquellos momentos en los que esperábamos con ansiedad y cierto temor el cambio de siglo.

Estos temores se manifestaron en algunos hechos puntuales que nos indicaron que entrábamos en un terreno desconocido: el atentado a las torres gemelas en los Estados Unidos o la

crisis del sistema político y económico en nuestro país anticiparon cambios dolorosos que eliminaron muchas certidumbres y nos introdujeron en terrenos inseguros.

En la industria energética aparecen nuevos paradigmas. Impulsados por la confirmación que la actividad del hombre es responsable del calentamiento global, como consecuencia de las emisiones de gases de efecto invernadero (GEI).

La producción y uso de los combustibles fósiles son responsables de tres cuartas partes de esas emisiones y por lo tanto deben mitigarse hasta que en pocos años sean reemplazado por fuentes no emisoras, como la energía eólica y la solar para la producción de electricidad.

Sin embargo, las tecnologías de sustitución aun inmaduras generan una gran incertidumbre sobre el comportamiento adecuado en cada caso para alcanzar ese objetivo. Es lo que co-

nocemos con el nombre genérico de transición energética.

En paralelo con las preocupaciones por el cambio climático, se produce una ruptura tecnológica de alcances extraordinarios para la industria energética. El dominio de la tecnología de fractura hidráulica permite la explotación de los yacimientos no convencionales (shale oil&gas): en poco tiempo los Estados Unidos pasan de primer importador a primer productor mundial de petróleo y gas natural y que alcance el autoabastecimiento energético.

Este fenómeno cambia los paradigmas de la geopolítica del petróleo, y produce alianzas hasta entonces impensadas entre los productores de la OPEP, encabezados por Arabia Saudita y los países productores que no integran esa Organización liderados por Rusia, para influir sobre los mercados y precios internacionales.

Estas tensiones se agravan como consecuencia de la invasión de Rusia



BERTOTTO BOGLIONE

DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS

MINERÍA

 bertottoboglione
  bboglione
 bertottoboglioneok
  bertotto-boglione
 +54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com
 Marcos Juárez - Córdoba, Argentina
 bertotto-boglione.com





a Ucrania y la confrontación con Occidente, que altera fuertemente los mercados y genera incertidumbre general en el abastecimiento energético, en particular en la Unión Europea, segundo importador mundial de petróleo y gas natural, y reconfigurando el escenario internacional, con un bloque encabezado por China, potencia emergente por excelencia que pronto aspira a ser la primera economía mundial, y el otro bloque liderado por los Estados Unidos con sus correspondientes aliados estratégicos.

¿En este contexto incierto y amenazante, donde se encuentra la Argentina? ¿Cuáles son sus objetivos estratégicos?

En el presente siglo el comportamiento de nuestro país en materia energética ha sido errático, y en muchos aspectos decadente. Veamos algunos datos para confirmar esta aseveración:

1) La producción total de petróleo del país en 2000 fue en promedio de 744 mil barriles/día; toda proveniente de yacimientos convencionales;

2) El año pasado (2022) la producción total de petróleo llegó a los 591 mil barriles/día. Un retroceso del 21%

Se ha producido un cambio estructural en la producción de petróleo. La declinación de la producción en los yacimientos convencionales fue el motivo por el cual estos solo cubrieron el 58% del total, mientras que el desarrollo de la tecnología de fractura hidráulica en los yacimientos no convencionales permitió compensar parcialmente esta declinación aportando el 42% de la producción total. Esta última se concentra totalmente en el yacimiento de Vaca Muerta, y con fuerte predominancia de la provincia de Neuquén.

El crecimiento de la producción no convencional se ha manifestado con toda su potencia en la última década y abre grandes expectativas sobre el futuro de la industria petrolera, buscando superar el récord de producción de los años 1990, con un pico de 845 mil barriles/día en 1998.



Alcanzar estos objetivos será función de los volúmenes de inversión requeridos para ello, del orden de los 8 mil millones de u\$s/año en Vaca Muerta durante los próximos diez a quince años, y de los precios internacionales.

Nuevamente la incertidumbre genera interrogantes respecto al papel de nuestro país en los mercados internacionales, y de las políticas públicas a implementar para lograr estos objetivos.

¿Qué sucede con el gas natural?: este hidrocarburo sigue siendo la principal fuente de abastecimiento de energía primaria de nuestro país con más del

50% de participación en la matriz energética nacional. Sin embargo:

1) En 2004 se alcanzó la máxima producción histórica de gas natural con un; promedio de 143 millones de m³/día, proveniente por completo de yacimientos convencionales, con fuerte preponderancia de Loma La Lata en Cuenca Neuquina, que en los años subsiguientes fue declinando a una alta velocidad;

2) En 2014 se registró el mínimo histórico de este siglo con 113 millones de m³/día;

3) La producción se ha ido recuperando con la puesta en producción de los yacimientos de shale gas en Vaca Muerta, en particular el área de Fortín de Piedra, alcanzando el año pasado los 133 millones de m³/día, inferior todavía al máximo mencionado en el punto anterior.

Las restricciones para el incremento de la producción de gas natural están relacionadas con el desbalance de la infraestructura de transporte a los centros de consumo y eventualmente de exportación.

Mientras que los gasoductos de la cuenca Neuquina se saturan en el pico de la demanda invernal, el gasoducto Norte va disminuyendo paulatinamente su factor de utilización ante la caída de la producción de la Cuenca NOA y de Bolivia, mientras que el gasoducto Austral funciona con un alto porcentaje de capacidad ociosa. La construcción del gasoducto Néstor Kirchner permitirá movilizar durante este año 11 millones de m³/día adicionales.

La caída productiva del petróleo y del gas natural durante este siglo ha sido uno de los elementos esenciales de la crisis económica del sector energético. En los últimos diez años el saldo de la balanza comercial energética fue negativo en todos menos en 2020 (pandemia mediante).

La suma del déficit comercial en esta década fue de 32,5 mil millones de dólares. El acumulado de las importaciones de gas natural (Bolivia y GNL) en ese periodo fue de 106,5

mil millones de dólares.

Este deterioro no puede ser separado de políticas erróneas de subsidios generalizados al consumo energético de gas natural y electricidad por congelamiento de tarifas que totalizaron 151 mil millones de u\$s.

El sector eléctrico pudo incorporar entre 2016 y 2019 aproximadamente 4.500 MW de energía eólica y solar alcanzando el 14% del consumo total de electricidad, aun lejos del objetivo fijado en la ley 27191 de lograr que el 20% de la electricidad consumida en 2025 provenga de estas fuentes. Lamentablemente el crecimiento de las inversiones en estas tecnologías prácticamente se paralizó en 2020.

La hidroelectricidad retrocedió del 45% al 25% de la electricidad producida por el parque eléctrico, y la termoelectricidad representa el 56% del total. El parque termoeléctrico ha envejecido y los mecanismos de formación de precios para los generadores no permitió su renovación al punto que a pesar de contar con una capacidad instalada de 43.000 MW no pudo soportar un pico de demanda de 29.100 MW, a pesar de haber importado 2.300 MW de Brasil y Uruguay. El 40% del parque térmico estaba fuera de servicio por “falta de combustible” o por fallas.

En su reciente Plan Nacional de Expansión del Sistema de Transporte Eléctrico 2035, la Secretaría de Energía admite que “el sistema se encuentra saturado, sin posibilidad de vincular las zonas con potencial reno-

vable con los nodos de demanda”.

En apretada síntesis, el sector energético de la Argentina durante este siglo ha navegado sin rumbo, a la deriva, desaprovechando su potencial y en lugar de contribuir al crecimiento económico del país, ha sido un actor determinante en su crisis económica y decadencia.

No es casual que en este diagnóstico no encontremos una hoja de ruta señalando un camino deseable, para poder decir al menos que intentamos pero nos equivocamos.

Más bien el comportamiento errático puso al sector al servicio de ambiciones políticas de corto plazo que deterioraron su funcionamiento, comprometiendo la seguridad del abastecimiento energético de la población y amputando a la industria y a los servicios económicos de una ventaja competitiva.

Es necesario comprender este comportamiento pasado para diseñar políticas públicas que en el futuro permitan que nuestro país pueda desarrollar sus potencialidades. Es imprescindible que estas políticas se traduzcan en un Plan Energético Nacional con amplio consenso de todos los sectores aprobado por el Congreso de la Nación.

En un contexto internacional incierto, conflictivo y amenazante resulta vital esa hoja de ruta, que defina alianzas y estrategias y ponga un rumbo creíble para el acceso al financiamiento de inversiones imprescindibles, generación de empleo y cumplimiento de los compromisos internacionales. ■

Cierre de ciclo combinado Central Termoeléctrica Ensenada Barragán

Potenciamos la matriz energética del país



Una empresa argentina, **líder en ingeniería, construcción y servicios**, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

**ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA**

f @ in
sacde.com.ar

sacde



El lamentable saldo de 20 años K

POR EMILIO APUD, CONSULTOR, EX SECRETARIO DE ENERGÍA Y MINERÍA DE LA NACIÓN

Crítico y sin eufemismos, el ex funcionario hace un recorrido de la gestión de gobierno de las últimas dos décadas con un marcado escepticismo.

El 25 de mayo de 2023 festejó el kirchnerismo su acceso al poder a nivel nacional. Festejaron los que se beneficiaron desde entonces a costa del empobrecimiento y desprestigio del país, Fueron 20 años de deterioro de los valores, de las variables económicas, de nuestra relación con el mundo, de la calidad de vida y de las instituciones del país.

Los 4 años de gobierno de Cambiemos, si bien introdujeron factores

correctivos no alcanzaron para revertir la gravísima situación luego de 12 años de populismo.

En el campo de la energía la gestión kirchnerista fue destructiva por su intervencionismo en todas las actividades, sin reglas de juego, sin respetar instituciones, sin contratos, sin precios, con capitalismo de amigos, con poca transparencia, con funcionarios militantes.

Pero, principalmente por privar de

recursos genuinos al sector, los de sus usuarios e inversores, reemplazándolos por subsidios arbitrarios e insuficientes que, mientras sometían a las empresas, generaban una sensación transitoria de mejora del poder adquisitivo de la gente.

Hasta 2002 no había subsidio a la energía, no faltaba luz, y se exportaba gas. Las tarifas eran las más bajas de la región y fluían las inversiones privadas al sector. El Estado intervenía en el segmento de los servicios regulados de gas y electricidad mediante los Entes Reguladores, y se concentraba en recaudar impuestos estables respetando las leyes que rigen al sector, generando así un clima propicio para la inversión privada.

A su vez, el segmento no regulado, es decir con precios libres, como la producción de electricidad, gas, petróleo y sus derivados, se manejaba bajo las reglas de mercado dentro del marco legal vigente y de valores de referencia internacional.

Hasta que en 2003 llega Néstor Kirchner y decide congelar las tarifas e intervenir en los precios no regulados, sin necesidad económica alguna. Ese capricho político produjo entre otros: USD 150.000 millones de subsidios al sector, una caída de USD 13.000 millones en la balanza comercial energética – de (+)USD 6.000 millones a (–) USD 7.000 millones- colapso en los servicios eléctricos, desabastecimiento de gas y cancelación de exportaciones de gas a Chile y a Brasil

El sacrificio que significó a la sociedad el inevitable sinceramiento tarifario aplicado por la anterior administración y el inmenso costo político que pagó, fueron en vano. La mejora sustancial de los servicios, la eliminación del déficit fiscal de 4 puntos del PBI a 1,5 producida por la baja de los subsidios energéticos, el equilibrio en la balanza comercial de energéticos, la mejora ambiental introducida por el uso eficiente del consumo ante las señales de precio de tarifas económicas y las ingentes inversiones en energías renovables, retornan aceleradamente a los valores paupérrimos de finales de 2015 con el cuarto gobierno K.

En efecto, apenas repuesto en el poder en 2019, implanta el mismo sistema que el aplicado en sus tres gobiernos anteriores.

Una pena, la gente había comenzado a tomar conciencia de lo que cuesta producir energía y estaba aceptando pagar su costo como en cualquier país del mundo en vez de hacerlo compulsivamente vía subsidio por medios más onerosos y calidad de servicios defectuosa.

Las secuelas de este déjà vu ya están a la vista: capitalismo de amigos, fantasías estatizantes, demonización de las empresas concesionarias, barcos regasificadores, discrecionalidad en subsidios y condonaciones de deuda.

Mientras tanto, la inversión privada se limita a la subsistencia, cuando la energía es una industria dinámica que requiere de un flujo constante de fondos, máxime en un país como el

nuestro con inmensos recursos. Las pocas realizadas fueron con fondos públicos, sin cumplir con la ley de Oras públicas, que exige estudios de factibilidad técnico, económico, finan-



ciero y ambiental, pero priorizando intereses políticos y económicos que redundaron en obras caras y en casos inútiles e inconclusas.

Menciono a título de ejemplo las siguientes: central térmica de Río Turbio a carbón, duplicó el presupuesto original y nunca funcionó, entre otras razones por no contar con el carbón que debería proveer la mina obsoleta homónima; la central nuclear Atucha II, cuya construcción se había iniciado en 1982, se paralizó entre 1994 y 2006 y el kirchnerismo retomó la obra que concluyó en 2011, con un presupuesto atractivo de USD 900 millones y plazo de ejecución de 2 años, pero que terminó costando USD 4100 millones, más el lucro cesante por haber insumido 4 años para finalizarla; centrales hidroeléctricas en el río Santa Cruz, contratadas en 2014 con una empresa china, Gezhouba Group, asociada con un amigo del poder, Gerardo Ferreyra de Electroingeniería ahora Eling Energía, deberían estar finalizadas hace dos años pero tienen un avance de obra del 30% que obligó a renegociar la financiación china ya que si no deberíamos haber empezado a pagar en 2021.

Hubo problemas ambientales, geo-

lógicos y técnicos entre otra causa de esa demora; central nuclear Atucha III acuerdo directo en 2014 con china de una obra costosa, USD 8.800 millones, e innecesaria para nuestra producción eléctrica que afortunadamente, aún no se inicio y que hay que negociar con China para su cancelación.

Finalmente, el gasoducto NEUBA III, mal llamado Néstor Kirchner, que se inaugura con grandes festejos y elogios, no obstante haberse hecho con fondos públicos, a un costo 50% más elevado que el presupuesto original a moneda constante y demorado su inicio dos años a un costo de USD 5.300 millones por importaciones de GNL o gas por barcos.

Una irresponsabilidad total en el manejo de fondos públicos que afectan no solo al sector sino a toda la economía por mayor endeudamiento, escasez de divisas e inflación.

Este apurado racconto de la gestión kirchnerista en sus cuatro gobiernos, basado en datos oficiales, demuestra la afirmación hecha al inicio de esta nota. El país no tiene nada que celebrar y mucho que lamentar al cumplirse 20 años de la toma del poder a nivel nacional del kirchnerismo, la peor versión del peronismo. ■



Biocombustibles en Argentina Pasado, presente y futuro

POR CLAUDIO MOLINA, ANALISTA EN BIOENERGÍAS Y FERROCARRILES

Un panorama claro y preciso sobre la industria: las claves de la política de biocombustibles, las perspectivas del biodiesel, del bioetanol y el marco regulatorio.

El desarrollo global de la economía de los últimos ciento treinta años tuvo como uno de sus pilares al petróleo. Sin embargo, el uso intensivo de hidrocarburos tuvo y tiene un alto costo en materia medioambiental.

Hoy el calentamiento global de la atmósfera es el principal desafío en esta materia que enfrenta la humanidad: Importa a todos, ninguna población es ajena al problema y a sus consecuencias.

Así surge con fuerza el potencial de las energías renovables y entre ellas, el de los biocombustibles, que se obtienen a partir de materias primas de origen agropecuario o forestal.

Fundamentos de la Política de Biocombustibles en Argentina

A través de una buena cantidad de leyes nacionales, en los últimos treinta años nuestro país asumió fuertes compromisos vinculados a la construcción de un ambiente sustentable y paralelamente, a la mitigación de los efectos del cambio climático global. Las exigencias que de ellas derivan, son insoslayables para todos los ciudadanos y organizaciones.

Desde inicio de la década de dos mil, en base a las ventajas comparativas y competitivas que tiene nuestro país en la producción agrícola y agroindustrial, se promovió desde el Poder Ejecutivo la diversificación de la matriz energética en el sector transporte, generando las condiciones para el impulso de la producción de estos combustibles biológicos.

Para esa época se habían presentado en el Congreso de la Nación varias iniciativas legislativas, pero una en particular, la propuesta por el ya fallecido (q.e.p.d.) Senador Nacional Luis Alberto Falcó (UCR – Río Negro), fue apoyada por el Gobierno Nacional del

entonces Presidente Néstor Kirchner -q.ep.d.-, en atención a que además de ser una propuesta muy completa, ventajosa para el desarrollo del mercado interno de los biocombustibles, contaba con el respaldo de cuarenta y nueve senadores que acompañaron a su primer firmante, representantes de todas las provincias y signos políticos.

Luego de un intenso debate legislativo, dicho proyecto de ley fue sancionado, constituyendo la Ley 26.093, vigente entre 2006 y 2021. Al llegar a su vencimiento en 2021 y luego de ser prorrogada por dos decretos en el transcurso de ese año, el Congreso de la Nación sancionó la Ley 27.640, que sustituyó a la Ley 26.093, pero con importantes retrocesos, inclusive, incorporando una reducción del contenido de biodiesel en las mezclas con gasoil, que es inconstitucional, al violar el Principio de Progresividad previsto en el Acuerdo de París, en el Tratado de Escazú y en la Ley Nacional de Ambiente.

Biodiesel en Argentina. Conflictos comerciales con la Unión Europea y EE.UU. Perspectivas

La industria argentina de biodiesel

tiene una capacidad de producción de alrededor de 3,9 millones de toneladas anuales, constituida por la existencia de treinta y tres fábricas habilitadas por la SEN.

Durante el período 2018-2022, el uso promedio de esa capacidad instalada de producción de biodiesel se ubicó en el alrededor del 48 %.

Este año será pésimo en término de producción, ventas y exportaciones de este biocombustible, con registros inferiores a los de 2009, año en que esta industria estaba dando sus primeros pasos. Ello resulta de una confluencia de sucesos negativos que se han producido, entre ellos, la gran sequía que afecta al país.

El año pasado se produjo un fuerte desabastecimiento en el mercado interno de gasoil, que obligó al Gobierno Nacional a elevar el contenido de biodiesel en las mezclas -desde un 5 % a un 7,5 % en forma permanente, a través de la Resolución 438/22 de la SEN emitida en junio de dicho año, agregando al mismo tiempo un corte tran-

sitorio adicional del 5 %, por cuatro meses, desde el mismo mes de junio.

A pesar del problema planteado y el aporte muy positivo del biodiesel a formar una oferta adecuada en cantidad y calidad, ese mandato teórico no se cumplió, ni tampoco se cumple este año, donde los registros indican que el contenido de biodiesel por las mezclas, es cercano al 5 %, cuando debiera ser de un 7,5 %.

Respecto del comercio exterior, hay que recordar que en 2013 la Unión Europea aplicó al biodiesel argentino, aranceles de importación antidumping. Hasta aquel momento, ese destino representaba más del 90 % de los embarques de este combustible biológico.

En 2017, por gestión de la Cancillería Argentina, se logró que la CE otorgue una cuota de exportación de biodiesel argentino a dicho territorio por 1,2 millones de toneladas anuales, a un precio mínimo, regido por una fórmula de cálculo. Eso permitió reactivar a partir de 2019, las exportaciones de dicho producto, al tributar solo

los aranceles normales del 6,5 %.

En 2018, EE.UU. aplicó aranceles extraordinarios al biodiesel argentino por alrededor de un 130 % promedio, como consecuencia de la supuesta existencia de dumping y subsidios, los que se suman a los aranceles de importación normales del 4,6 % que están vigentes actualmente. De esta manera, dicho mercado -que llegó a demandar más de 1,5 millones de toneladas de biodiesel argentino por año-, quedó cerrado en la práctica.

No hay que descartar que la Unión Europea encuentre alguna nueva medida proteccionista para impedir el ingreso de nuestro biocombustible. Particularmente podría aplicar el instituto conocido como "Impacto Indirecto por el Cambio de Uso del Suelo" o "ILUC" por su sigla en inglés.

Por el lado del mercado interno de biodiesel, no es de esperar a corto plazo, un aumento del contenido obligatorio de este biocombustible en el gasoil mineral por encima del 7,5 %

CABLES DE ACERO
ESLINGAS
ACCESORIOS

Distribuidor oficial para Argentina y Brasil

American Petroleum Institute
API Monogram. License 9A -0018.

(5411) 4469-8100
www.iphglobal.com



que rige actualmente.

De esta forma, la situación actual indica que la demanda interna de biodiesel está amesetada y con tendencia a declinar, y el segmento externo, en una difícil situación.

La generación eléctrica luego de incumplir con la obligación de corte de gasoil con biodiesel establecida por Resolución 1125/13 de la SEN, luego de la sanción de la Ley 27.640, quedó eximida de tal obligación.

BIOETANOL EN ARGENTINA: PERSPECTIVAS

La capacidad instalada de la industria argentina de bioetanol es del orden de 1,5 millones de m³ anuales, al tiempo que existen proyectos de ampliaciones de planta en curso, a través de la existencia de dieciocho plantas habilitadas por la Secretaría de Energía de la Nación -doce que procesan caña de azúcar y seis que procesan maíz-.

En 2022, la utilización de dicha

capacidad fue del orden del 73% -la mayor capacidad ociosa se produjo en la industria que procesa caña de azúcar-, registrándose una producción de 1.156.000 m³ y un consumo interno de bioetanol del orden de 1.126.000 m³, con un aporte del 60 % de parte de las destilerías de maíz, y de un 40 % de ingenios azucareros, derivado del cumplimiento de un mandato de corte del 12 % de bioetanol con naftas establecido por Decreto 543/16, ratificado por Ley 27.640. Las exportaciones de bioetanol para uso combustible, si bien crecen, parten de niveles muy bajos, menores a los 40.000 m³ anuales.

Si bien en el corto plazo, la demanda interna de bioetanol crecerá motorizada exclusivamente por la demanda de naftas, en el mediano y largo plazo, el panorama es distinto. Se podría implementar en Argentina un programa tendiente a aumentar el uso de bioetanol, con características similares o no al programa Flex Fuel de Brasil, país

donde convive una oferta de nafta cortada con hasta un 27,5 % de bioetanol anhidro, con otra de bioetanol hidratado, para uso en vehículos que cuentan con motores Flex Fuel.

En Argentina podría aumentar el corte de naftas con bioetanol, progresivamente en varios años hasta llegar a E25 / E27,5 (con pocos saltos discretos), en paralelo con la incorporación de bioetanol hidratado y la homologación del uso de vehículos con motores Flex Fuel, kits de conversión o emuladores, o bien implementarse en lugar de una oferta de bioetanol hidratado, E85, o bien mantenerse la actual oferta de E12 o pasar a E15 y generarse una oferta de bioetanol hidratado, o alguna otra variante que está en estudio por parte del Poder Ejecutivo (las cuestiones técnicas a tratar son muchas, incluyendo cambios en normas en materia de emisiones).

A corto plazo, los vehículos que circulan en el país, pueden usar un E15, y la industria local lo puede abastecer sin problemas. Esta alternativa está actualmente en estudio en la SEN.

En todos los casos, resulta fundamental establecer la obligatoriedad del mantenimiento por varios años de un surtidor de respaldo con E15 en las bocas de expendio de combustibles, para atender la demanda de los vehículos que actualmente están circulando -que tienen motores convencionales-, que no en todos los casos, adoptarán los kits de conversión a flex fuel.

Merece ser destacado el Programa de Intensificación de Uso de Biocombustibles que lleva adelante el Ministerio de Servicios Públicos de la Provincia de Córdoba, en el marco de la Ley Provincial Nro. 10.721. Lamentablemente, a la fecha, si bien la Provincia de Santa Fe cuenta con una ley similar, la misma lleva mucho tiempo sin reglamentarse adecuadamente. En la Provincia de Salta recientemente se sancionó una ley específica de este tipo, que está en proceso de reglamentación, al tiempo que existen iniciativas similares en otras jurisdicciones.

30 años
moviendo tu energía

HACEMOS HISTORIA MOVIENDO TU ENERGÍA

Desde hace 30 años movemos la energía desde donde se produce hasta donde se necesita, de manera responsable, eficiente y segura impulsando economías y personas. **Vemos siempre más allá de nuestros límites**, para fortalecer el desarrollo energético del país y la región.





EL MARCO REGULATORIO

Es fundamental que la SEN ejerza correctamente sus facultades, emita rápidamente todas las normas complementarias que están pendientes desde la sanción de la Ley 27.640, procure lograr que se cumpla efectivamente la normativa vigente, y que se registren niveles de mayor transparencia en el funcionamiento del Programa Nacional de Biocombustibles, tanto en aspectos como la determinación de precios justos, razonables plazos de pago, seguridad, calidad, asignaciones de cupos, etc., como en el cumplimiento de los mandatos en vigencia, so pena de la aplicación de multas previstas en dicha norma, las que hasta el momento, han estado ausentes, salvo excepciones.

En todos los casos, resulta fundamental que los sistemas de transporte y almacenamiento de combustibles, sean sometidos a los más exigentes estándares de calidad.

Se requiere trabajar de manera urgente también, para lograr la sanción de una nueva ley nacional que corrija los errores u omisiones asociadas a la Ley 27.640.

Una cuestión que está en debate y debe ser atendida de manera racional, es el de la búsqueda de competencia dentro del mercado interno de biocombustibles -que opera con alto nivel de regulaciones-, sin soslayar que el mercado de combustibles líquidos en el país, tiene un alto grado de imperfecciones y como tal, debe evitarse facilitar mayor concentración económica, o nuevas variantes de ésta.

La imposibilidad de operar en el mismo por parte de los grandes exportadores de productos agroindustriales vinculados a esta actividad y de las compañías petroleras, no se ajusta a derecho. Pero al mismo tiempo, una eventual rectificación de este desvío, necesariamente debe darse una vez que el mercado se amplíe (intensificando el uso local mandatorio

de biocombustibles y su alcance, por ejemplo, a la generación eléctrica) y debe contemplar una adecuada segmentación de los tramos competitivos a implementar, como ocurre en el automovilismo, que la competencia se da por categorías.

Cualquier cambio tecnológico estructural, como el que viene asociado al automóvil eléctrico o a la economía del hidrógeno, requiere muchos años para la reconversión de todo lo que hoy el mundo tiene, en materia de plantas de producción de combustibles, parque automotor, redes de transporte, almacenamiento y distribución, etc., aún en el caso que el desarrollo de las baterías en los vehículos eléctricos sea tan rápido, que minimice los requerimientos en materias de estaciones públicas de recarga.

Por ello, en la transición energética, los biocombustibles son los más eficientes para complementar a los combustibles líquidos. ■

El gas, un puente hacia el futuro

Brindamos servicios integrados entre la producción y el consumo de gas natural, operando con calidad, confiabilidad y seguridad, preservando el ambiente.



PLANTA TRATAYÉN, VACA MUERTA.



Cementos Avellaneda e Industrias Juan F. Secco inauguran parque solar en La Calera, San Luis

SECCO proveerá energía eléctrica a partir de un parque solar fotovoltaico con una capacidad instalada de 22 MW y un total de 46.800 paneles solares bifaciales, que contribuirán al abastecimiento eléctrico de la planta industrial de Cementos Avellaneda.

El reconocido fabricante de productos cementicios, Cementos Avellaneda S.A., y la empresa familiar líder en servicios de generación de energía, Industrias Juan F. Secco, se unieron para crear el Parque Solar Fotovoltaico de Cementos Avellaneda S.A. (CASA) ubicado en La Calera, a 72 km de la capital de San Luis. Emplazado en un predio de 49 hectáreas con alto potencial para la generación fotovoltaica por su ubicación geográfica y condiciones climáticas

favorables, el prometedor proyecto renovable cuenta con 46.800 paneles solares monocristalinos bifaciales y una capacidad instalada de 22 MW que evitará la emisión a la atmósfera de 22.600 toneladas de CO₂ anuales. Se trata de un verdadero desarrollo energético de vanguardia que posiciona a ambas empresas en las soluciones innovadoras con foco en la sostenibilidad. SECCO fue adjudicado en el mega proyecto en diciembre de 2021. Du-

rante todo el desarrollo estuvieron involucradas más de 240 personas y se requirió una inversión de USD 25 millones. El proyecto se encauza con el compromiso de ambas empresas, en acompañar el desarrollo de energías de fuentes renovables en nuestro país, así como el incremento de fuentes de empleo. “La puesta en marcha del Parque Solar La Calera representa todo un hito dentro de los objetivos de soste-



CON LA #ENERGÍA EN LOS DESAFÍOS GLOBALES

#EnergíasRenovables

#Sustentabilidad

#Innovación

#Infraestructura

#Oil&Gas

Jan De Nul Group es líder mundial en servicios offshore, marítimos, civiles, ambientales y en el desarrollo de proyectos desafiantes. Con más de 25 años de presencia en el país, y con el apoyo técnico, sólida experiencia y nivel de profesionalismo del grupo, la compañía fundó Arenas Argentinas del Paraná, proveedor de arena de alta calidad para el fracking e impulsor del potencial energético de la región.





nibilidad de nuestra empresa y nuestro plan de descarbonización a lo largo de todo el ciclo de vida de nuestros productos. Nos permitirá abastecer el 55% de la demanda eléctrica de nuestra fábrica con energía renovable generada en nuestro propio predio, lo cual reducirá nuestras emisiones de CO₂ de manera equivalente a la cantidad absorbida por más de 300 mil árboles en un año”, afirmó José Luis Maestri, director general de Cementos Avellaneda.

“Fue clave para el éxito de este proyecto, haber podido encontrar un socio estratégico como Industrias Juan F. Secco S.A., una empresa argentina con más de 80 años de historia y experiencia en el sector energético, que

nos aportó todo su profesionalismo y compromiso”, agregó.

“Desde hace ya muchos años en SECCO apostamos por la generación de energía verde, especialmente por las de fuente solar”, explicó Georgina Balán, directora de Planeamiento Estratégico de Industrias Juan F. Secco. Y continuó: “Así lo refleja la gran cantidad de proyectos renovables que estamos desarrollando. En este puntualmente hemos encontrado un aliado estratégico fundamental con quien compartimos los mismos valores de empresa y el compromiso con la concreción de un verdadero futuro sustentable”.

Cabe destacar que SECCO opera

tanto a nivel nacional como internacional, con más de 1.500 MW de generación de energía y 225.000 HP en compresión de gas, instalados en 200 plantas y centrales.

A través de los servicios que brindan en cada rincón del país con más de 2.000 colaboradores, apuestan a la generación de energía sustentable trabajando con la última tecnología en proyectos solares, híbridos, de cogeneración y de aprovechamiento de biogás de diferentes orígenes (relleno sanitario, aguas servidas o desecho de animales).

También han sido pioneros en soluciones con almacenamiento de energía, siempre con el fin de ofrecer soluciones a medida de cada cliente. ■



INDUMENTARIA PATAGONICA

En todo el mundo IP significa Índice de Protección.

Aquí es una marca.



Fuego Repentino | Arco Eléctrico Indumentaria ignífuga CERTIFICADA

NFPA 2112. Norma sobre prendas resistentes al fuego para la protección del personal industrial contra exposiciones al fuego de corta duración.

IRAM 3904. Requisitos y métodos de ensayo de materiales y prendas utilizados ante riesgo de exposición al arco eléctrico.



«DUPONT»

Nomex



Oficinas centrales & Fabricación:
Cnel. Superi 554. La Tablada. Bs As.
(+5411) 4652-7107 (Lineas rotativas).
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Sucursal Neuquén:
JJ Lastra 268. Neuquén. Prov. Neuquén
(+54299) 447-2523
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Los desafíos del midstream

Los principales temas giran en torno a darle continuidad a las inversiones proyectadas, en liberar el cepo a las importaciones; y en aprovechar las oportunidades para responder el fuerte crecimiento de la demanda de GNL hacia 2030.

Adiferencia de los yacimientos convencionales, las obras de infraestructura para proyectos de shale suponen una mayor complejidad tanto logística como tecnológica.

Empresarios del sector midstream se refirieron a los desafíos y cuellos de botella que presenta hoy la industria, poniendo énfasis en la necesidad de contractualizar los acuerdos, destrabar el cepo a las importaciones de insumos y equipos, y pensar en proyectos donde se puede exportar e importar los 365 días del año.

“Está claro que de golpe en tiempo récord llenar un gasoducto como el Néstor Kirchner con una capacidad de transportar 22 millones de metros cúbicos, más de 7 millones de metros cúbicos de exportación se pudo hacer porque hay una vocación empresaria y también de consenso entre todas las partes para llevarlo a cabo”, expresó Miguel Wegner, Presidente de Hytech, quien actuó de moderador en un panel sobre Infraestructura durante la Semana de la Ingeniería en el CAI.

La experiencia de Techint, que cumplió en tiempo y forma con el plazo para poner en marcha un proyecto de esta envergadura, es valorada por el resto de la industria.

Gustavo Gallino, Director General Area Sur de Techint E&C, señaló que con la construcción de este nuevo ducto se inaugura un cambio de paradigma en la Argentina, y en especial para las empresas constructoras y de ingeniería.

“Demostramos que el sector privado tiene la capacidad para hacer las inversiones. Se firmó un contrato hace 9 meses y en ese lapso se construyeron 448 kilómetros con unos 50 mil caños de 36 pulgadas cada uno y campamentos para más de 1600 trabajadores, todo en tiempo récord”, explicó.

Y puso el foco en la importancia de las empresas de estar alineadas y con el agregado de tener hoy licencia social,



CONECTADOS POR UN FUTURO MÁS SUSTENTABLE

Desde hace 30 años somos parte de la vida de millones de personas, acercando energía a hogares, pymes e industrias en más de 360 localidades argentinas.

A lo largo de todo este tiempo, la gestión sustentable ha sido un eje central de nuestra operación, participando activamente en las comunidades donde estamos presentes, potenciando nuestra cadena de valor y promoviendo la minimización del impacto ambiental en todas las actividades cotidianas.

Nuestro vínculo es cada vez más fuerte.

Nos conecta una gran red.

Camuzzi, 30 años conectados.



pero “necesitamos continuidad para que este tipo de proyectos sean sostenibles en el tiempo, y además mejorar las contratos para hacerlos viables”.

Otro de los disertantes de ese panel, Federico Zarate, Gerente de Proyectos de Oldelval, consideró que “durante este año y parte del próximo la producción de petróleo y gas en Vaca Muerta va a ir acompañando la capacidad de transporte, y recién a partir de 2024 vamos a estar un paso adelante”.

Desde hace dos años mínimo, el principal cuello de botella para Oldel-

val es la falta de obras en midstream para evacuar el shale de Vaca Muerta que ha dado un salto de productividad enorme en este último tiempo.

“Finalmente logramos obtener la prórroga de la concesión por 15 años más y se pudo reglamentar la venta de capacidad firme que hoy nos permite hacer realidad estos proyectos de ampliaciones porque sabemos que cada metro cúbico adicional hoy es exportable y genera divisas para el país”, comentó.

En este contexto, aseguró que hoy viabilizar este tipo de inversiones es

más fácil porque disponemos de las herramientas normativas para hacerlo. Y ponderó a YPF como el gran impulsor del midstream en Vaca Muerta.

El objetivo, según dijo Zárate, es finalizar el Proyecto Duplicar antes de fines de este año, porque la producción necesita en forma urgente un aumento de capacidad.

No obstante, alertó sobre los problemas que hoy se están generando por las trabas en las importaciones de equipos y materiales, que podrían demorar las obras.

Por su parte Gabriela Aguilar, Gerenta General de Excelerate Energy, puso en contexto las posibilidades que tiene Argentina de convertirse en un exportador de GNL para la región, Europa y los mercados asiáticos.

“A partir de 2030 se proyecta un fuerte crecimiento de la demanda por encima de la oferta y esto va a abrir oportunidades para el país que tiene un mercado libre de conflictos y eso es muy valorado a nivel global. Si el mercado logra estabilizarse podemos estar pensando en un precio que ronde los U\$S 15 para el LNG”, destacó.

Si de inversiones se trata, Aguilar, consideró que en este tipo de obras es clave dar garantías de largo plazo con cifras que no bajan de los U\$S 7000 millones.

“Necesitamos proyectos en los que podamos exportar e importar los 365 días del año, para dar garantías de sustentabilidad a la demanda y oferta de LNG”, afirmó.

Y describió la situación con los países vecinos: “En la región Argentina tiene dos terminales para la importación de GNL; Chile tiene dos; Colombia uno; y Brasil posee cinco operativas y otras tres en fase de construcción”.

“Argentina tiene la oportunidad de ser un país exportador de GNL para el mundo con contratos a largo plazo, y un marco legislativo y regulatorio creíble”, concluyó.

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGIA

TRABAJAMOS DÍA A DÍA

brindando bienestar a todas las personas
que confían en nuestro servicio





Futuro energético con final abierto

POR VICENTE SERRA MARCHESE, EXPERTO Y CONSULTOR

Una mirada crítica sobre el devenir de la historia petrolera Argentina con un futuro que se presenta envuelto en medio de una transición energética que ofrecerá oportunidades.

Estimado lector, gracias por acompañar en los últimos 20 años a la revista. He tenido el privilegio de escribir mis primeros artículos en la misma. La revista nació en un contexto macroeconómico donde se habían roto todos los contratos, la mayoría pactados en dólares; eran tiempos en donde el mercado energético se iba readecuando en consonancia con superávits gemelos.

Sin embargo, para mantener el crecimiento económico se lo comenzó a desacoplar del resto de las variables, mediante la intervención congelando toda la cadena de valor de la energía. Como se señaló varias veces a lo largo de distintos editoriales de la revista, el problema del sector fue siempre el cambio de las reglas de juego por la incidencia de la política y el manejo del poder de cara al electorado.

Analizando el devenir de la República Argentina, desde la finalización de

la segunda guerra mundial, la política energética fue siempre volátil, nunca se consolidó como un recurso estratégico totalmente controlado por el estado, regulado o con libertad de libre disponibilidad por el sector privado.

Pasando la película en cámara rápida, así fuimos transitando desde los convenios con la Standard Oil, por que no había disponibilidad de fondos, hacia una nacionalización de los recursos basados en el libro *Petróleo y Política*¹, para pasar nuevamente a fines de 1959 a contar nuevamente contratos petroleros con empresas extranjeras y lograr el autoabastecimiento energético². En 1960, Argentina tenía un PIB per cápita similar al de Austria, Italia, Japón y España.

Con la llegada de Arturo Illia, se anularon los contratos petroleros y se perdió el autoabastecimiento y la producción petrolera fue inferior al año anterior. Nuevamente el rompi-

miento de reglas llevó al fracaso de la meta soñada del autoabastecimiento y se tuvo que rectificar la política de anulación de los contratos ante la circunstancia de tener que recurrir a la importación de crudo importado.

Muchas compañías como Amoco y Cities Service decidieron continuar, pero la falta de confianza ya había sido marcada. Así, entramos en la época de la vuelta de Perón y la prosecución de la dictadura militar, para ese entonces Argentina tenía un PBI por debajo de Austria, Italia, Japón y España y el surgimiento de la denominada patria contratista sujeta al poder de turno y continuación de un sindicalismo prebendario preocupado por no perder ingresos de los aportes de los asalariados versus como recuperar los puestos de trabajos perdidos.

Fue el inicio del nacimiento y crecimiento de la economía informal, del trabajo en negro, y a la vez esclavo, donde los desempleados no tenían representación alguna, todo por no entender hacia donde se estaba dirigiendo el mundo con un crecimiento vertiginoso de la economía de la mano de la informática. Con el primer gobierno democrático instaurado, luego de la experiencia fallida de la dictadura militar, nace una nueva experiencia con YPF.

El Plan Houston, pretendió convocar nuevamente a inversores privados con experiencia en el terreno de los hidrocarburos y firmar contratos de asociación con YPF, habida cuenta que el gobierno de Alfonsín debió enfrentar entonces el problema de la renegociación de los con-

tratos e YPF había sufrido una descapitalización, injustificado endeudamiento y pérdida de mercados, consecuencia en parte de la guerra de Malvinas, lo que en el caso de YPF había significado una pérdida de su operatividad.

En resumen, la producción por contratos antes de la asunción del gobierno democrático en 1983 era un 28% aproximado del total producido por YPF. El restante era producido en forma directa por YPF, pero no tenía ni capital de trabajo ni fondos propios para impulsar un crecimiento sostenido de YPF. Una reivindicación del plan de Frondizi (UCRI), fuertemente criticado en su momento por los mismos que llevaron a Illia (UCRP) a anular los contratos para luego renegociar ante el fracaso y pérdida del autoabastecimiento.

Cuando Alfonsín entregó el poder a Carlos Menem, todo indicaba que el presidente peronista iba a seguir la política iniciada por su antecesor, habida cuenta del incipiente éxito de los resultados. Menem, sin embargo, dio un viraje programático y lanzó el Plan Argentina y echó por tierra el concepto de Planificación Estratégica.

Las reformas legales abrieron paso a libre disponibilidad del petróleo y eli-

minaron el derecho de asociación con YPF para las empresas privadas. Con la sanción de la ley de emergencia económica sancionada, por los mismos que impidieron las asociaciones estratégicas impulsadas por ex ministro de Obras Públicas, Rodolfo Terragno, se abrió la puerta a la privatización de YPF y el Estado Nacional dejó de ser el dueño de los hidrocarburos del subsuelo asentado en la Constitución Nacional de 1994.

El artículo 124 de la Carta Magna da a las provincias el control de los recursos naturales en su territorio. Se deshizo por consiguiente un pilar de la política petrolera defendida por Mosconi, implementada por Frondizi y reforzada por Alfonsín. Es de notar que el plan Houston había tenido el mismo efecto así como el Plan de Frondizi con un aumento de la producción tanto en crudo como en gas natural.

Con el proceso de la privatización de YPF y la libre disponibilidad del producto se comenzó otra etapa diferente donde el crecimiento exploratorio y productivo promovido por las nuevas concesiones aumentaron sin parar hasta 1998. La muerte de Pepe Estenssoro fue un golpe mortal para el buen desempeño de la compañía que estaba extendiéndose más allá de sus

fronteras aspirando a convertirse en un actor internacional.

Durante la década del 90 se comenzaron las exportaciones gas natural, a Chile y Brasil autorizadas en base a auditorias de reservas presentadas por los productores que aseguraban durante más de 16 años el horizonte de las mismas, que luego la practica determino que no eran acertadas, sino eran meras justificaciones y falta de inversiones para respaldar las exportaciones que el gobierno de entonces, no supo controlar y hacer un seguimiento para certificar la certeza de la documentación, así como no tener en cuenta los escenarios de consumos futuros del mercado interno al haber abandonado la planificación estratégica por la prospectiva.

Llegada la asunción del gobierno la Alianza, los problemas deficitarios heredados por mantener el esquema de la convertibilidad, llevo a un proceso de deflación, deterioro y falta de confianza de las empresas extranjeras acompañadas por una YPF, donde la acción de Oro había sido privatizada, perdiéndose toda posibilidad de incidir en la política energética y quedando expuesta a la volatilidad del mercado internacional.





La consecuencia, fue la drástica caída de las reservas de gas que no se mantuvieron como era el compromiso y llevó años después durante el gobierno de Nestor Kirchner a cortar las exportaciones de gas por la falta de producto, deshonrando los compromisos asumidos como consecuencia de errores, de funcionarios de la gestión anterior visualizando los errores que se comente de realizar análisis estáticos y no dinámicos.

La crisis del 2001 y por consiguiente la rotura de los contratos, trajo como consecuencia un rompimiento de los precios relativos de la economía; aparece el barril criollo y las retenciones

móviles para no afectar los precios en el mercado interno frente al aumento de los costos de producción, dando origen al advenimiento de los subsidios y el desacople de los costos de producción de los servicios energéticos, como si los subsidios no fuesen pagados a través de los precios de los bienes y servicios ofrecidos por las empresas que venden al mercado interno y por medio de la inflación vía en parte por la emisión monetaria.

La política energética en las dos décadas del siglo XXI se transformó en decisiones ligadas a la política y trajo en consecuencia la pérdida otra vez

del autoabastecimiento, afectando severamente la balanza de pagos como consecuencia, a su vez, de los altos precios internacionalmente por la guerra de IRAK en particular.

Para tratar de revertir la situación se creó una nueva empresa denominada ENARSA a la que se le asignaron la concesión de las plataformas off shore en asociación con PDVSA, que al no prosperar el proyecto, se intenta un cambio para obtener un seudo control en el management de YPF de la mano de los expertos en mercados regulados nacionalizándolo.

Las condiciones de caída de la producción no se frenó, de los 100 pozos exploratorios de fines del siglo XX se paso a menos de 10. Se procedió entonces a la mala estatización de YPF que abrió frentes judiciales internacionales, lo correcto debería haber sido la expropiación que esta privista en la legislación nacional y esta prima sobre la legislación internacional, quedando el litigio circunscripto, a una mera discusión sobre el monto de la expropiación. Retomar la vieja senda legada por Arturo Frondizi, no era posible por la sanción de la Ley Corta.

Con el apremio de la coyuntura, se debió a echar mano a programas de Refino Plus, Petroleo Plus y Gas Plus apli-

cando fuertes incentivos a precios fijos fijados por la autoridad, que terminaron de empalmarse con la asunción de la gestión macrista que configuro el fin de los subsidios al gas. Por el lado del crudo, a partir del 2016 la baja del precio internacional hizo paridad e incluso estuvo por debajo del barril criollo.

Sin embargo, la ausencia de mecanismo de mitigación de la volatilidad hizo que el precio de salida, al final de la transición de cero subsieradidad, en el caso del GN hizo que para el mercado doméstico estuviese por arriba de los precios internacionales, con precios del gas spot también por debajo.

Entrada ya la actual administración de los Fernández, impactan sobre el mercado dos acontecimientos: 1.- la pandemia y 2.- la guerra de Ucrania – Rusia disparando los precios, en Especial del GNL. En tales circunstancias toma frutos, el aprendizaje en la extracción de petroleo y gas no convencional de Vaca Muerta con una baja del costo de explotación que nos brinda la oportunidad de volver a exportar a los mercados internacionales y que se ve reflejado en las ofertas del un plan gas exitoso, a diferencia de los programas a precios fijos de los programas plus.

Los saldos exportables, en especial del crudo liviano sumado a la construcción del gasoducto NK, hace presumir la involución del déficit energético incurrido, que en el último año ascendió a 15.000 MMU\$S.

El futuro estará desenvuelto por la evolución de la electromovilidad, por lo que los hidrocarburos quedarán a ser relegados a ser fuente primaria para la producción de energía eléctrica, hidrógeno marrón, fertilizantes, plásticos, etc. Espero que no se desaproveche la presente oportunidad para cerrar invito a releer un artículo de la revista descripta en la referencia.³ ■

1 LIBRO ESCRITO POR ARTURO FRONDIZI, RESPECTO AL MONOPOLIO ESTATAL DEL PETRÓLEO.

2 CAMBIÉ MI POSTURA PORQUE PREFIERO RENUNCIAR A UNA ACTITUD INTELECTUAL IRREAL, QUE MANTENERLA EN DESMEDRO DE LOS INTERESES DEL PAÍS. LEY 14.773

ARTURO FRONDIZI

3 TARIFAS Y SUBSIDIOS: CUÁNTO SE DIJO, CUÁNTO SE HIZO PRENSA ENERGÉTICA 2010



#1

EN RENOVABLES

Durante 2022 generamos el 20% de la energía renovable eólica y solar de Argentina y reafirmamos nuestro liderazgo un año más. Esto ha sido posible gracias al compromiso de nuestra gente. Nos sentimos orgullosos de seguir marcando el camino hacia la transformación de la matriz energética del país.

GENeia

GENeia



Vaca Muerta y los dilemas para acelerar su crecimiento

POR LUCIANO FUCELLO, PRESIDENTE DE FUNDACIÓN CONTACTOS ENERGÉTICOS

Por la falta de dólares y el cepo a las importaciones, el sector podría experimentar un decrecimiento de la actividad por faltantes de insumos y de equipos. Por eso resulta clave que la macro resuelva esta coyuntura.

Hoy el mundo vive un trilema energético: seguridad de suministro, el costo asequibilidad y la mitigación del impacto ambiental. Según cada región se va inclinando para un lado o para el otro, siempre hay una tendencia

La Europa de la pre guerra se estaba orientando hacia la sustentabilidad, por eso postergaron inversiones en combustibles fósiles y se focalizaron en energías renovables en un contexto donde importaban todo el gas natural desde Rusia.

Luego de la invasión de Rusia a Ucrania, la prioridad está puesta en la seguridad energética y orientar inversiones hacia el carbono o hidrocarburos.

En Argentina estamos igual que Asia y Africa donde los problemas sociales y la asequibilidad tienen preponderancia sobre los otros aspectos de la energía.

Con Vaca Muerta, la seguridad

energética y el suministro de gas están garantizados. Actualmente, la cuenca neuquina es la única que sigue aumentando la producción, mientras las otras sufren un declino. Hoy el país es fuertemente dependiente de Vaca Muerta que produce 380 mil barriles día de crudo y otros 90 millones de metros cúbicos día de gas natural que sufren las limitaciones por la falta de capacidad de transporte para evacuar el petróleo y el gas.

Vaca Muerta es como un pez que está en una pecera, pero para seguir creciendo necesitamos agrandar la pecera.

Es importante hacer foco en esto porque estamos experimentando limitaciones en el transporte de crudo y gas.

Concentrada prácticamente en Vaca Muerta, hoy la producción ronda los 600 mil barriles diarios. Todas las obras de ampliaciones de Oldelval,

Oleoducto Trasandino, proyecto de Vaca Muerta Sur, terminales portuarias, etc, apuntan a lograr 1 millón de barriles diarios de producción

En gas se terminó la primera etapa del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner que permitirá inyectar unos 11 millones de metros cúbicos diarios y llega a 22 millones a través de las plantas de compresión.

La segunda etapa del GPNK va agregar otros 17 millones de metros cúbicos diarios adicionales que junto con la reversión del Gasoducto Norte permitirá abastecer al NOA, exportar gas a Chile, a Bolivia y más adelante llegar a Brasil.

Argentina necesita dar un salto de escala en la actividad tanto en la inversión para hacer nuevos pozos, como de las empresas de servicios para importar los equipamientos que hagan falta.

El problema que se ve en estos días es que no hay financiamiento externo ni inversiones extranjeras, dos temas urgentes que requieren solución en el corto plazo.

Hoy Vaca Muerta necesita importar más de 30 equipos para perforación y fracking y alrededor de 6 sets de fractura. Sin financiamiento será muy difícil acceder a la compra de este tipo de equipamiento.

En la actualidad están en funcionamiento 40 equipos de perforación y 8 sets de fractura. Y el sector está haciendo magia para incrementar la actividad, que se complica aún más con las restricciones a las importaciones.

Suponiendo que vayamos a esa cifra de 1 millón de barriles diarios de producción, el desafío inmediato será re-



solver la demanda de talentos, ya que hoy falta personal capacitado.

Todo este escenario está condicionado por los permisos para importar que no están avanzando al ritmo esperado.

A principios de este año todas las empresas de servicio planificaron su actividad para importar cierta cantidad de equipamiento y se abastecieron de stock. Pero a partir de abril las importaciones se abrieron a cuenta gotas y todo ese stock se está consumiendo y puede ser que haya faltantes en equipos e insumos.

Otro de los temas clave es el impacto que tendrá el desarrollo de Vaca Muerta en la balanza comercial energética. En 2022 fue negativa en más de U\$S 5 mil millones. En 2023 se espera un déficit de U\$S 2500 millones aproximadamente, y para 2024 se aguarda un saldo positivo en U\$S 2000 millones y a partir de ahí seguir creciendo.

En materia de dólares el mayor impacto lo va a tener el petróleo, no el gas.

El crudo será a priori el principal generador de divisas de Vaca Muerta. Por cada barril adicional que se produzca en Neuquén va directo a la exportación.

Hubo un gran logro de la capacidad técnica de los profesionales locales que han logrado un salto de productividad y de eficiencia sin escalas a costos muy competitivos.

También de los gobiernos nacionales y provinciales y comunidades que han logrado un entramado para que Vaca Muerta sea hoy una realidad y uno de los motores de crecimiento del país.

Hoy necesitamos incrementar esa velocidad de crecimiento de la actividad para generar más de U\$S 20 mil millones en exportaciones.

No obstante, debido a la falta de dólares y el cepo a las importaciones, el sector podría experimentar un decrecimiento de la actividad por faltantes de insumos y de equipos. Por eso resulta clave que la macro resuelva esta coyuntura. ■



PDVSA ARGENTINA: PROPONEN LA LIQUIDACIÓN DE ACTIVOS

JAQUEADA POR LA FALTA DE LIQUIDEZ, Y PROBLEMAS FINANCIEROS QUE DERIVARON EN EL CESE DE OPERACIONES, DIRECTIVOS DE LA SEDE DE LA PETROLERA EN CARACAS PROPONEN LA LIQUIDACIÓN DE ACTIVOS Y PAGAR LAS DEUDAS CONTRAÍDAS.

En un documento que lleva la firma de Pedro Rafael Tellechea, presidente de PDVSA en Caracas, Ronny Romero vicepresidente de Asuntos Internacionales, y Anabella Rivas Gozaine, consultora jurídica de la petrolera venezolana, se solicitó la autorización para disolución y liquidación de activos de PDVSA Ar-

gentina y sus empresas mixtas.

Este informe oficial fue recibido por Tareck El Aissami, Vicepresidente Sectorial de Economía, Ministro del Poder Popular del Petróleo y Presidente de la Comisión Presidencial “Aí Rodríguez Araque”; y por y Asdrúbal Chávez, quien ejerce el cargo de Vicepresidente de dicha Comisión.

Creada en el año 2006, PDVSA Argentina apuntó al desarrollo de negocios en la región del Cono Sur bajo una visión geopolítica aliada con el entonces ex presidente Néstor Kirchner. En ese mismo año adquirió a Petrolera del Cono Sur, empresa dedicada a la comercialización de combustibles.

El pedido ya se había hecho en el año 2019, se logró suspender y en 2020 se sometió a un proceso de revaluación, pero la situación de la empresa fue cada año más crítica.

En 2010 PDVSA Argentina adquirió como empresa mixta Fluvialba International Limited para efectuar actividades relacionadas con la navegación marítima y fluvial, especialmente en la Hidrovía Paraná-Paraguay, a través de una serie de empresas distribuidas en Argentina, Brasil y Paraguay.

Entre los antecedentes principales, el documento al que accedió este medio reveló que desde el año 2017

debido a las consecuencias directas e indirectas de las “medidas coercitivas unilaterales contra Venezuela”, la filial y sus empresas mixtas (Fluvialba y Petrolero del Cono Sur) se vieron drásticamente afectadas desde el punto de vista financiero, legal, comercial y operativo. Esto derivó en cese de operaciones y además la imposibilidad de generar y recibir fondos insuficientes para el pago de obligaciones, deberes impositivos, laborales y contractuales.

Desde el año 2017, según el informe presentado a la Comisión, las embarcaciones fluviales del grupo FIL se encuentran en su mayoría en estado de obsolescencia operacional. De igual manera, desde el año 2019 las 11 estaciones de servicios propiedad de PCSA en Argentina está paradas sin efectuar ningún tipo de operaciones.

Tanto PDVSA Argentina como sus empresas mixtas fueron demandadas en jurisdicciones de Argentina, Brasil y Paraguay en diferentes fueros con

solicitudes de embargos, quiebras, subastas, y remate de activos por carácter laboral e impositivas.

En agosto de 2022 se acordaron algunos puntos clave, como por ejemplo la solicitud de recursos por un monto de más de U\$S 5 millones para el pago de deudas de más de 161 trabajadores despedidos de PDVSA Argentina y sus empresas mixtas; y la venta de 11 estaciones de servicio propiedad de PCSA para cancelar deudas, contingencias judiciales y pasivos fiscales y laborales, y para la recuperación de la planta de Almacenamiento de Dock Sud.

Según pudo saber este medio, hoy los activos de la compañía ascienden a un total de más de U\$S 64 millones, mientras que los pasivos superan los U\$S 50 millones.

No obstante, la falta de liquidez siguió siendo un factor crítico para la petrolera en Argentina. Tampoco ha podido contar con los recursos financieros para el pago de conceptos de deudas acumuladas de Seguridad So-

cial ante la AFIP desde el año 2017 por un monto de más de U\$S 4.5 millones.

Por el momento, detalló el documento, sólo pudo implementar un préstamo de la filial PDVSA Bolivia por un monto de U\$S 760 mil para efectuar el pago de gastos corrientes de la filial. Sin embargo, de este total se han tenido que utilizar aproximadamente U\$S 200 mil para atender sentencias de quiebra.

El documento resalta, finalmente, la importancia de iniciar un proceso de disolución y liquidación y que el mismo sea ejecutado y controlado por la misma PDVSA. “Ya que en caso contrario, si un juzgado decreta la quiebra por falta de pago de una sentencia, esto causaría la intervención inmediata de las empresas y posteriormente los activos serán rematados a precios muy inferiores con un detrimento que podría llegar al 50% de su valor original”. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEA EN MEJOR ENERGÍA





LNG: “A PARTIR DE 2030 LA DEMANDA SUPERARÁ LA OFERTA

EMPRESARIOS Y FUNCIONARIOS PROPONEN UNA MATRIZ MÁS DIVERSIFICADA EN EL MERCADO DE COMBUSTIBLES. LO EXPRESARON EN LA CONFERENCIA DE BIODIÉSEL ARGENTINA 2022, ORGANIZADA POR EVONIK.

Expertos reunidos en la Conferencia Biodiésel Argentina 2022, coincidieron en afirmar que “es posible sostener que actualmente están dadas las condiciones de aumentar la participación del biodiésel en el transporte, el agro y la generación eléctrica, estableciendo a mediano plazo un contenido de este biocombustible del 20% (B20) en el gasoil”.

Para la compañía representó un logro importante en pos de la ejecución de la estrategia de crecimiento que viene llevando a cabo en estos últimos años. Excelerate es una empresa pionera en el mundo del LNG. Posee 10 barcos regasificadores flotantes y ha venido trabajando desde el año 2005 en el inicio del desarrollo de esta tecnología.

En este marco de desarrollo, Federico Fernández Niello, Director para el Desarrollo de Marketing de Gas en Sudamérica, aprovechó su participación

en la 3ª Edición de Argentina Summit Energy para referirse al futuro del LNG en Europa, en América Latina en un mercado cuyos precios han variado de U\$S 80/MMBTU en plena pandemia a menos de U\$S 10 en apenas dos años.

“Las perspectivas apuntan a una creciente demanda del LNG como combustible de transición energética que proporciona seguridad energética y un desarrollo tecnológico que lo ha convertido en una solución flexible con una importante volatilidad de precios”, aseguró Fernández Niello.

En Sudamérica, Excelerate posee 10 terminales de regasificación de LNG con una capacidad de 167 MMm3/día. En Argentina están presentes en Bahía Blanca y Escobar; en Brasil en Guanabara, Bahía, Pecem, Acu y Sergipe (y tiene en construcción otras tres terminales previstas para 2024); y en Colombia operan en Cartagena.

En Argentina, Enarsa realizó este año cuatro licitaciones para la adquisición del GNL que se espera utilizar para cubrir la demanda de este invierno. En promedio los 2.796 millones de metros cúbicos de GNL adquiridos por Enarsa en estas cuatro licitaciones sumaron 1.837 millones de dólares, y se dieron a un precio promedio de 17,80 dólares el millón de BTU, cuando hoy el precio para los contratos spot de GNL rondan entre 9 y 11 dólares.

“El abastecimiento para Argentina de LNG está asegurado para este año. Por tercer año consecutivo se licitó un barco regasificador (el Excelsior) para cubrir los picos de la demanda de invierno. Se esperan 11 cargamentos en la terminal de Bahía Blanca y 34 en Escobar”, destacó.

En opinión del Director para el Desarrollo de Marketing de Gas en Sudamérica de Excelerate, el año 2022 estuvo signado por los siguientes hitos: Europa reemplazó con importaciones de LNG el 63% de la caída de oferta de gas natural de Rusia debido a la guerra con Ucrania; mayor incremento de exportaciones de Estados Unidos a Europa; menor demanda de LNG en China (15%) por medidas de aislamiento y por menor crecimiento económico; y aumentos en el precio del LNG que redujeron la demanda en Asia y América del Sur.

Para los planes de Excelerate “las proyecciones indican que a partir de 2030 la demanda de LNG superará la oferta”. ■

Conexión satelital sin límites geográficos.



 **Servicio Satelital**



satelital.com.ar



BERNARDO ANDREWS, PRESIDENTE DE LA CEA

“La energía eólica es un actor clave para el ahorro de divisas”

ADEMÁS, PERMITIRÁ DISMINUIR 896 MILLONES DE DÓLARES EN SUBSIDIOS Y REDUCIR EL COSTO DE GENERACIÓN DEL SISTEMA EN 6,1 DÓLARES POR MWH.

Impulsada por la preocupación por la seguridad energética tras la invasión de Rusia en Ucrania, el crecimiento de la capacidad mundial de energía renovable se duplicará para el año 2027.

Para satisfacer la demanda interna, Argentina debe importar combustibles desde diferentes mercados, y en este contexto, la apuesta por las energías renovables resulta ampliamente beneficiosa para disminuir la necesidad de divisas del país. La generación renovable eólica reduce de manera directa la dependencia y el consumo del gas, el GNL y combustibles líquidos importados.

Durante 2023, según la CEA, la generación producida por el viento generará un ahorro en divisas por 1.838

millones de dólares, menores costos fiscales en subsidios por 896 millones de dólares y una reducción del costo de generación de 6,1 dólares por MWh. Estos números se basan en la generación eólica estimada para este año y su costo promedio, en comparación con el precio actual de los combustibles fósiles y las necesidades de consumo del sistema. Este estudio se lleva a cabo por tercer año consecutivo.

“La generación de energía eólica demuestra una vez más que no sólo es clave para cumplir con los objetivos de reducción de emisiones de carbono asumidos por Argentina a nivel internacional, para acompañar la descarbonización de la industria y promover la lucha contra el cambio climático, sino que también se transforma en un ac-

GENNEIA ABASTECERÁ A LA PLANTA DE ASTRAZENECA EN PILAR



La Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro-Energética (CAPIPE) organizó CAPIPE Energías Argentinas 2023, un evento federal que convocó a las principales empresas proveedoras como también a las grandes operadoras del país, a tres jornadas de trabajo con capacitación y exhibición comercial, llevadas a cabo el 29, 30 y 31 de marzo en el Predio Ferial de la ciudad de Comodoro Rivadavia, Chubut.

A lo largo de estas jornadas, especialistas, representantes de las empresas expositoras, sponsors y miembros de CAPIPE, proveedores de la industria y funcionarios nacionales abordaron los principales temas que marcan la agenda de la industria en el presente y su visión a futuro.

tor clave para reducir la dependencia externa de energía y para generar un ahorro concreto de divisas” afirmó Bernardo Andrews, Presidente de la CEA.

Es así, que entre 2016 y 2023, gracias al desplazamiento del consumo de combustibles fósiles por la mayor oferta eólica, el ahorro de divisas para nuestro país supera los 7.000 millones de dólares. Ya que este mismo estudio estimó que la generación eólica permitió evitar pagos al exterior por 3.250 millones en 2022, 800 millones en 2021 y 1.300 millones entre 2016 y 2020.

La Cámara Eólica Argentina (CEA) agrupa a los principales generadores, tecnólogos y proveedores de la industria eólica del país. Nació con el fin de favorecer el desarrollo y potenciación del sector eólico argentino. ■

(* NOTA PUBLICADA POR EL AUTOR EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



CREAMOS FUTURO

MÁS DE 30 AÑOS BRINDANDO SOLUCIONES INNOVADORAS EN GENERACIÓN DE ENERGÍA Y COMPRESIÓN DE GAS. Estamos preparados para nuevos desafíos.

SECCO

www.secco.com.ar



“Latinoamérica requiere más regulación para electrificar el consumo”

Ignacio Santelices, Director Ejecutivo de la Asociación de Distribuidoras de Energía Eléctrica Latinoamericana, planteó los desafíos de este sector de cara al proceso de transición energética.

La transición energética llegó para quedarse. Es parte de un proceso que se espera redundará en importantes beneficios para la sociedad: mejor calidad de suministro eléctrico, reducción de cortes y pérdidas de energía, aumento de la

resiliencia, integración de energías renovables y electrificación del consumo.

La pregunta clave, ¿está América Latina preparada para semejante desafío? Para Ignacio Santelices, Director Ejecutivo de ADELAT, la región aún tiene varios aspectos que resolver.

“Europa hoy invierte más de U\$S 4000 millones anuales en electrificar el consumo. En Latinoamérica aún no lo sabemos y no podemos aguardar que se caiga el sistema porque la transición no nos va esperar”, afirmó.

“Tenemos que avanzar en un marco regulatorio que habilite inversiones que la hagan no sólo los privados, sino también los Estados. Hay que generar los incentivos adecuados para darle certidumbre a los inversionistas frente a este importante cambio de paradigma”, señaló en el evento que se realizó el lunes 12 de junio sobre los desafíos de la distribución eléctrica para la transición energética en Latinoamérica, donde participaron referentes del sector.

El cambio de modelo al que se refiere Santelices tiene que ver con la reforma en materia de distribución con indicadores de gestión midiendo la calidad del servicio y garantizando eficiencia económica.

También hizo hincapié en pasar a un modelo de costos más real de manera gradual y fomentar planes de inversión en todos los países de la región.

“Es importante prepararnos para una mayor resiliencia en el sector frente a las contingencias que impone el cambio climático. ¿Están nuestras ciudades preparadas para multiplicar por cuatro la capacidad de consumo eléctrico?. ¿Estamos listos para la generación distribuida?, se preguntó el referente de ADELAT.

Y remarcó la importancia de habilitar la red de distribución como plataforma de intercambio para nuevos modelos de negocios, incorporación de tecnologías, otros actores, otra mirada del negocio de la comercialización agregando demanda y aumentando la flexibilidad.

Agregó, además, la necesidad de crear un sistema inteligente que compense la oferta y la demanda que redunde en beneficio para los consumidores en cuanto al ahorro de energía.

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.



Servicios de Protección a medida de la Industria Energética



Seguridad Especializada

- Capacitación y formación específica de nuestros Guardias para trabajar en la industria.
- Control de ingresos y egresos.
- Cuidado del medioambiente.
- Vinculación con las comunidades.



Seguridad Mobile

Rondas de patrullas para verificar y controlar las instalaciones de extensos kilómetros.



Seguridad Electrónica

Soluciones de Video: Permiten a nuestros clientes contar con el registro de las imágenes frente a eventualidades, e incluso la verificación de procesos críticos.



Consultoría y Análisis de Riesgos

Desarrollamos planes específicos para la industria, con el objeto de presentar propuestas bajo el marco legal aplicable que minimicen los riesgos que pueden afectar al negocio.

equipocomercial@securitasargentina.com
www.securitasargentina.com
0800-122-7328
Seguinos en:

Securitas

DAN ARIAS, GERENTE COMERCIAL DE SECURITAS ARGENTINA- DIVISIÓN NORTE

“Nuestro principal valor agregado es acompañar el crecimiento de nuestros clientes como socios estratégicos”

DIVERSIDAD, SALUD Y SEGURIDAD, DESARROLLO, AMBIENTE, CONDUCTA ÉTICA Y COMUNIDAD, CONSTITUYEN LOS PILARES DE LA ESTRATEGIA DE SUSTENTABILIDAD DE LA COMPAÑÍA, QUE GENERA NUEVAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS, Y ASUME CONSTANTEMENTE NUEVOS DESAFÍOS.

La ubicación geográfica de los yacimientos, su lejanía con centros poblados, las inclemencias climáticas y las necesidades logísticas que surgen a partir de eso son sólo algunos de los factores que muestran por qué en la industria de la minería, el petróleo y el gas es clave contar con un servicio de seguridad profesional.

Con el propósito “Hacer de tu mundo un lugar más seguro” Securitas Argentina despliega todo su expertise en materia de seguridad y prevención en clientes como YPF, Pan American Energy, Pampa Energía, Minera Alumbrera, Genneia, SACDE, entre otros. La compañía de alcance nacional, que brinda servicios en los lugares más recónditos del país vinculado al sector de oil & gas y minería basa su accionar diario en los valores que los guían como empresa: integridad, eficacia y vocación de servicio. Con personal capacitado especialmente para atender las necesidades del sector y la última tecnología disponible, Securitas Argentina es hoy la empresa líder en el rubro.

“Si hay algo que distingue a la compañía es acompañar el crecimiento del cliente como socio estratégico -dijo Dan Arias, Gerente Comercial de Securitas Argentina División Norte-. Por esto para Securitas Argentina el desafío es seguir apostan-

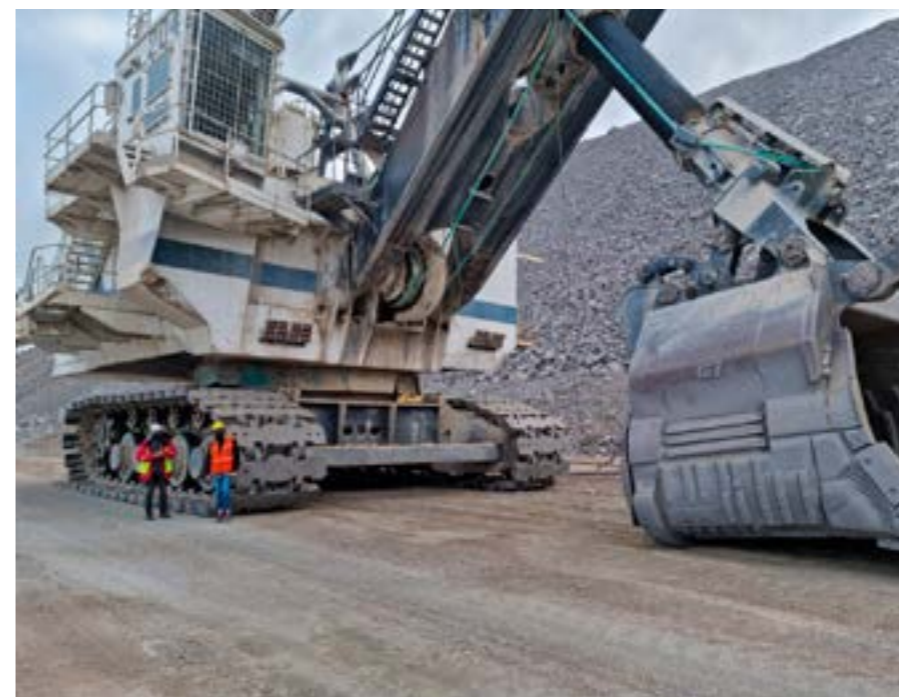


do a las empresas que tengan un alto nivel de exigencia en sus estándares de calidad y prestaciones”.

Con la oferta de servicios más completa de la industria, cuenta con una cartera diversificada de soluciones de seguridad (Seguridad Especializada, Seguridad Mobile, Seguridad Remota, Seguridad Electrónica, Protección contra incendios, Consultoría en seguridad), diseñada según las necesidades de sus clientes y apoyada en desarrollos e innovaciones.

La estrategia de sustentabilidad de Securitas se basa en seis pilares (Diversidad, Salud y Seguridad, Desarrollo, Medio Ambiente, Conducta Ética y Comunidad) a partir de los cuales se establecen el conjunto de actuaciones que permiten dar respuesta a las expectativas de sus grupos de interés, identificando objetivos concretos y diseñando acciones específicas.

“El trabajo en equipo permite que nuestros logros y objetivos se con-



viertan en realidad porque las decisiones de negocio se toman de manera estratégica a largo plazo”, explicó Arias y agregó que el valor agregado que tiene Securitas son la capacidad operativa y financiera, al contar con servicios que requieren inversiones importantes tanto en infraestructura como en personal capacitado.

Si bien la compañía trabaja en toda la cadena industrial, en los últimos años se ha posicionado fuertemente en el sector Oil & Gas donde hoy tiene el 12,5% del portafolio del negocio. La mayoría de sus operaciones se encuentran en el sur del país, principalmente en proyectos relacionados con Vaca Muerta y el Polo Petroquímico de Bahía Blanca, entre otros.

Asimismo, fue la compañía res-

ponsable de diseñar y desplegar el servicio de seguridad en la construcción del gasoducto Presidente Néstor Kirchner (GPNK), un tendido de tuberías que se extiende por cuatro provincias en un recorrido de 563 kilómetros entre Neuquén y Saliqueo en la provincia de Buenos Aires, atravesando además La Pampa y Rio Negro. “En el momento de mayor demanda esta obra requirió, por un lado, más de 120 guardias y, por otro, acompañar un tendido promedio de 5km por día lo que implicaba que más de 700 personas convivieran en los campamentos”, contó Arias.

Por otro lado, los start up de los contratos en el segmento de minería y energía son muy exigentes con lo cual no todas las empresas pueden

ofrecer el despliegue económico que requiere el servicio. A su vez, es un segmento prioritario para Securitas en el que no sólo desarrolló un gran expertise, sino que de modo permanente están innovando para mejorar sus prestaciones.

“Somos una empresa que se interioriza y le pone el cuerpo a cada uno de sus proyectos. Esto nos permite acompañar a nuestros clientes en el estadio del negocio que se encuentre y esto es clave porque no todas las obras se desarrollan a la misma velocidad y financiamiento. Muchos de estos proyectos mineros hoy están en etapa de exploración y pueden pasar 10 años hasta lograr los permisos de explotación”, explicó.

En la industria minera, Securitas ya trabajó con multinacionales de peso como Barrick o Minera Alumbrera y hace aproximadamente un mes se adjudicó el servicio para trabajar junto a Allkem en la provincia de Catamarca.

“En este tipo de proyectos el desafío es logístico y tenemos un fuerte compromiso con la capacitación de nuestro personal, un aspecto clave por el alto nivel de exigencias que tienen este tipo de compañías internacionales”, detalló.

Comprometida en brindar servicios de calidad a la medida de las necesidades de sus clientes, recientemente la empresa publicó su Reporte de Sustentabilidad 2022. El mismo, fue elaborado bajo los Estándares del Global Reporter Initiative (GRI), contiene los impactos económicos, sociales y ambientales, así como los aspectos estratégicos del negocio.

Hoy Securitas Argentina está en el top 10 de las empresas empleadoras más importantes del país. “En el mediano y largo plazo el desafío es seguir apostando a clientes que valoren nuestra forma de trabajar transparente en el marco de una formalidad que forma parte de nuestro ADN, en un mercado cada vez más competitivo y exigente”, concluyó Arias. ■

"Queremos ser un referente en comercio internacional en el área energética"



TADEO KOTYNIA, PRESIDENTE DE EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

EL EJECUTIVO, CON 40 AÑOS DE TRAYECTORIA EN COMERCIO EXTERIOR, SOSTUVO QUE "ESTAMOS CONVENCIDOS DEL CAMINO QUE ESTAMOS TOMANDO, DE SEGUIR ACOMPAÑANDO A NUESTROS CLIENTES EN SUS PROYECTOS. ESTO NOS DA LAS FUERZAS PARA SEGUIR ASPIRANDO A SER MEJORES".

Empresa de Servicios TJK es una empresa nacional de trayectoria en el mercado brindando soluciones integrales de Comercio Exterior a diferentes tipos y tamaños de clientes.

La compañía ofrece un servicio *taylormade*, donde el cliente se encarga de la compra en el exterior y/o generar la venta y TJK de todos los procesos logísticos y aduaneros hasta colocar los productos en su destino en tiempo y forma.

"Nuestro equipo tiene como misión la búsqueda incansable por brindar día a día un servicio mejor, lo cual nos lleva a trabajar como *partners* de nuestros clientes, posicionándonos un paso adelante y proponiendo innovaciones, y/o nuevos métodos en lo que logística y comercio exterior refiere, dando como resultado una mejora en los costos y tiempos del cliente".

Esta misión de la empresa y su búsqueda por superarse constantemente con foco en el cliente, la llevó a certificar Empresa de Servicios TJK bajo las NORMAS ISO 9001.

"Queremos ser un referente en comercio internacional en el área de petróleo y gas, y de generación eléctrica abarcando todos los procesos de los proyectos energéticos", señaló Tadeo Kotynia, Presidente de Empresas de Servicios TJK.

Y puntualizó que "en la actualidad el 50% del portafolio de negocios de la empresa está relacionado con proyectos Oil & Gas y de energía en general, lo cual lo convierte en un sector muy estratégico para los planes futuros".

"Estamos convencidos del camino que estamos tomando, de seguir acompañando a nuestros clientes en sus proyectos. Esto nos da las fuerzas para seguir aspirando a ser mejores", subrayó Kotynia, quien se dedica al

comercio exterior hace más de 40 años en forma ininterrumpida.

En estos 30 años de trayectoria la empresa ha trabajado tanto con el sector público como el privado junto a compañías de diferentes rubros y tamaños.

"En Empresa de Servicios TJK nos caracterizamos por construir relaciones a largo plazo con nuestros clientes, fruto de la confidencialidad y de la búsqueda incansable por brindar día a día el mejor servicio", agregó.

Durante la pandemia la empresa como tantas otras también se vio afectada por la crisis, pero paralelamente surgieron nuevas oportunidades y desafíos, especialmente en tres rubros: informática, telecomunicaciones y energético.

Esto último aspecto se notó un importante crecimiento en el desarrollo de las nuevas energías verdes en Argentina como la energía térmica y eó-

lica, además claro de los proyectos que surgieron post pandemia tras el salto de productividad en Vaca Muerta.

Concretamente en el sector energético, la compañía ha sido un *partner* fundamental en el logro de los siguientes proyectos, entre otros:

ENARSA: Importación de diferentes equipos móviles para el sistema de energía distribuida.

NUCLEOELECTRICA ARG (NASA): Reforma y ampliación de Atucha 1 y 2.

CENTRAL NUCLEAR EMBALSE RIO TERCERO: Importación de elementos y equipos para la actualización y modernización para una longevidad de 30 años.

YACYRETA: Importación de líneas torres y aisladores para la línea de 500M de campana a Yacyretá y alza de cota a 103mts.

CHINA GEZHOUBA GROUP

COMPANY LIMITED - ELECTROINGENIERIA S.A. - HIDRO-CUYO S.A. UTE: Importación maquinaria, viviendas temporales y todos los elementos para el desarrollo y puesta en marcha de las centrales hidroeléctricas La barrancosa y Cóndor Cliff, dichas centrales hidroeléctricas tendrán una potencia instalada de 1310 megawatts lo que representa el 5 % del máximo consumo nacional en punta. Permitirá una generación media anual mayor a 5.000 GW/hs.

YPF: Importación de dos máquinas térmicas GE aeroderivadas para Neuquén, cierre de ciclo combinado La Plata y cierre de ciclo combinado El Bracho.

Es importante recalcar que la empresa, además viene trabajando fuertemente con la división de YPF Energía Eléctrica, y el grupo conformado por AESA, Central Dock Sud e YPF SA. ■

FINVESA
International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
C1010ABB CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjp@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar

GRUPO IRAOLA presenta su plataforma de sustentabilidad



EN SINTONÍA CON EL ESPÍRITU DE LA RECONOCIDA EXPOSICIÓN GLOBAL, QUE BUSCA IMPULSAR LA TRANSFORMACIÓN DE LAS CIUDADES EN NODOS INTELIGENTES Y SOSTENIBLES, GRUPO IRAOLA, GRUPO ECONÓMICO Y EMPRESARIAL DE CAPITALES NACIONALES, PRESENTA SU PLATAFORMA "GI SUSTENTABLE".

Así, el Grupo presenta por primera vez en conjunto sus principales soluciones en materia de movilidad sustentable y de generación de energía renovable, reafirmando que uno de sus principales faros es colaborar en el diseño de ciudades inteligentes, que promueven una calidad de vida sostenible y centrada en las personas.

"GI Sustentable" presenta soluciones de "movilidad verde" entre las que se destacan:

- Camión 100% eléctrico, con cero emisiones: de la mano del recientemente lanzado e-Aumark de FOTON, Grupo Iraola ofrece un vehículo revolucionario y sustentable que no produce emisiones contaminantes gracias a su avanzada tecnología y motor eléctrico.

- Motos eléctricas: como parte del compromiso del Grupo hacia la mo-

vilidad sustentable, presenta los primeros prototipos de motovehículos eléctricos CORVEN, marca insignia de la compañía. Se trata de los conceptos: Mode 1, Mode S2 y Mode S3.

- Transporte público sustentable: a partir de la marca Corven Buses, línea de su división automotriz CVN Motors, la firma ofrece autobuses 100% eléctricos para el traslado urbano de pasajeros, lo que permite reducir significativamente la huella de carbono en las ciudades. Además, no generan ruido y pueden funcionar a un máximo de 80 kilómetros por hora. Desde octubre ya funcionan exitosamente en la ciudad de Santiago del Estero las unidades de 12 m con capacidad para 31 pasajeros (sentados) destinados a fines turísticos. Asimismo, durante este año se incorporarán nuevas unidades para servicios especiales del municipio

- Micromovilidad: en su oferta de

micromovilidad sostenible, el Grupo ofrece la reconocida marca Benelli, que está lanzando en el país nuevo lineal de bicicletas que incluye las categorías Mountain bike de aluminio y carbono; Gravel, anticipando un modelo que tiene un diseño de ruta, pero también ofrece una estructura que se adapta a caminos de tierra; y finalmente, para los que gustan de la velocidad en pista, se ofrecen nuevos modelos de Ruta, equipados con tecnología de vanguardia.

Martín Torilo, director de CVN Motors (unidad automotriz del Grupo Iraola) y disertante en el panel de Movilidad Sustentable que se desarrolló en el marco de la Expo, menciona que: "la destacada presencia de Grupo Iraola y las soluciones sustentables presentadas en SCEWC dan cuenta del trabajo mancomunado entre el equipo, sus marcas y los distintos gobiernos y actores sociales, apostando al desarrollo de proyectos de movilidad urbana, más eficientes y de calidad, diseñados para movilizarnos mejor y por ende vivir mejor, al mismo tiempo que se hace un uso más responsable de los recursos y el cuidado del medioambiente". ■

Litio: buenas perspectivas según la CEPAL

El nuevo informe sobre los desafíos de la extracción del mineral en Latinoamérica y el Caribe fue presentado por el Secretario Ejecutivo del organismo, José Manuel Salazar. Proponen crear una agenda de desarrollo en torno a su explotación.



La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) presentó un nuevo informe especial sobre la Extracción e industrialización del litio, Oportunidades y desafíos para América Latina y el Caribe, en el cual se examina el papel de los países productores de litio de la región (principalmente Argentina, Bolivia y Chile) en la cadena de valor global de las baterías de iones de litio (principal uso actual del litio), así como los regímenes de gobernanza, normativo y fiscal que determinan el funcionamiento de la explotación del mineral en los países del llamado triángulo del litio.

El litio es uno de los elementos fundamentales para la transición energética y ha sido considerado como un recurso es-

tratégico por los países de la región que cuentan con yacimientos abundantes.

El informe concluye con lineamientos de políticas públicas que pueden contribuir a una agenda de desarrollo productivo en torno al litio, así como la industrialización de este y otros minerales en tecnologías limpias para la transición energética y la electromovilidad.

"Desde la perspectiva de los Estados, esto exige políticas y normas que favorezcan la creación de bienes públicos, el desarrollo de capacidades e infraestructuras blandas y duras, y la movilización y el direccionamiento de los recursos necesarios", resaltó el documento.

Según la CEPAL, el litio es un insumo hasta ahora insustituible para la producción de las baterías de iones de litio, una tecnología clave para la

descarbonización del transporte y el almacenamiento de energía generada a partir de fuentes renovables.

Por tanto, tiene posibilidades de contribuir al desarrollo económico de los países mediante un impacto positivo a partir de una mayor creación de valor, es decir, del aumento del producto, de las exportaciones, del empleo y de la recaudación fiscal.

En la región el recurso es considerado estratégico en Argentina, Bolivia, Chile y México, por el potencial que tiene para promover el desarrollo socioeconómico, la agregación de valor y los encadenamientos productivos que contribuyan a un proceso de cambio estructural de las economías.

El reporte presentado por el Secretario Ejecutivo del organismo, José Manuel Salazar, indicó que los recursos identificados de litio en América Latina y el Caribe se concentran en el denominado triángulo del litio (56% de los recursos de litio mundiales).

Además, es posible encontrar litio en menores cantidades en Brasil, México y Perú, elevando los recursos de litio encontrados en la región a casi 60% de los recursos mundiales. Asimismo, la región concentra el 52% de las reservas mundiales de litio, localizadas principalmente en Chile (41%) y Argentina (10%).

Agregó, además, que el proceso al cambio climático, con vistas a la transición hacia energías renovables y la electromovilidad, es el principal motor que hace disparar la actual y futura demanda por litio (pudiendo multiplicarse por 42 en 2040, de acuerdo con el escenario de desarrollo sostenible de la Agencia Internacional de Energía). ■

SEBASTIÁN RENDINA

“Vaca Muerta es un modelo de gestión a seguir para la minería”

Según el director de Austrade, el consenso político y la articulación de todos los actores, como ocurrió con el shale neuquino, podría ser la llave para acelerar inversiones y despejar la incertidumbre regulatoria.

Alta demanda, potencial y oportunidades de inversión, tres factores que convierten a la minería local en un sector muy atractivo para inversores extranjeros.

Australia no es la excepción y por ende las oportunidades de negocios que ofrece hoy la minería en Argentina, en especial en litio y el cobre han despertado el interés y el consiguiente desembarco de firmas de ese país decididas a invertir miles de millones de dólares en una industria que hoy tiene un enorme potencial en el noroeste del país.

En la última Arminea participaron más de 15 empresas australianas de la mano de la Comisión Australiana de Comercio Inversión (Austrade). En esta edición, las empresas mineras que estuvieron presentes en el pabellón de Australia fueron BHP, Allkem, FFI / FMG, Lake Resources, Power Minerals; y empresas de servicios y tecnología: Ausenco, Glencore Technology, Groundprobe, IMDEX, Mineral Technologies, Orica, Saxum, Worley, así como también la Agencia de Pro-

moción de Comercio e Inversiones del Estado de Victoria, Global Victoria.

Sebastián Rendina, Director de Desarrollo de Negocios en Minería para Argentina, habló del auge que vive el sector a nivel mundial y por qué los ojos de los inversores de Australia están puestos en los proyectos mineros argentinos.

“La demanda de minerales es altísima y el potencial de Argentina es inmenso, pero necesitamos condiciones para invertir, mayor previsibilidad y despejar las trabas regulatorias que hoy están relacionadas con la falta de acceso a divisas, y las restricciones a las importaciones que provocan incumplimientos contractuales”, explicó.

En ese sentido, señaló que “lo que se hizo en Vaca Muerta es un modelo a seguir para la industria minera local en cuanto a la fijación de reglas de juego claras y la articulación y consenso que existe hoy entre empresas, gobiernos provinciales, Estado Nacional y sindicatos”.

“Sería una muy buena opción replicar ese modelo”, resaltó, aunque aclaró que “la minería a diferencia de la

industria petrolera, no tiene la misma licencia social y es un sector más cuestionado por algunas comunidades en cuanto a cuestiones ambientales”.

Los dos proyectos que actualmente producen carbonato de litio en Argentina son de la australiana Allkem y la estadounidense Livent, que a partir de este 10 de mayo, están fusionadas. Se trata de los proyectos Fenix en el Salar de Hombre Muerto en Catamarca, operativos desde 1998 y el Salar de Olarzo en Jujuy, que produce desde 2018. La combinada de ambas empresas generó exportaciones en Argentina por US\$ 696 millones.

Rendina remarcó que “en el caso de la minería, buscamos asesorar y facilitar los procesos de comercialización e integración de tecnologías australianas en Argentina. Las empresas que presentamos en esta oportunidad se especializan en procesamiento de minerales, optimización de perforación, ingeniería, movimiento de tierras, etc.”.

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.

Suben los costos en dólares de los proyectos mineros

Las proyecciones en Argentina son positivas, a pesar de que los costos acumulan en los primeros cinco meses de este año una suba del 3%. El índice de producción creció 7,8% en el último mes.



donde, según datos del INDEC, el índice de Extracción de minerales metálicos presentó una caída de 17,3% respecto a mayo de 2022, en tanto que el acumulado del año mostró una disminución de 10,9% respecto a igual acumulado a mayo del año anterior.

En mayo de 2023, el Índice de producción industrial minero (IPI minero) muestra una suba de 7,8% respecto a igual mes de 2022. El acumulado enero-mayo de 2023 presentó un aumento de 10,7% respecto a igual acumulado del año anterior.

El ICMA es un desarrollo que permite conocer cómo evolucionan los principales costos de la industria minera argentina medidos en dólares, frente a un mercado con alta volatilidad de precios de los commodities. Mide 24 subdivisiones que impactan en forma directa en los costos de las empresas mineras en producción, tales como remuneraciones, energía, combustibles y logística, entre otros.

Pese al encarecimiento de los costos, para el mediano y largo plazo las proyecciones son promisorias. Argentina cuenta con una gran cantidad de proyectos que se encuentran en etapas avanzadas: 11 en factibilidad, 4 en prefactibilidad, y 10 en evaluación económica preliminar.

En este marco, se proyecta que para 2025 las exportaciones mineras argentinas alcanzarán los US\$ 8.596 millones, lo que se traduce en un aumento de más del 100%. A su vez, según proyecciones elaboradas por la Agencia Internacional de Energía, para 2040 la demanda global de minerales y de metales para las tecnologías de energía limpia se incrementará notablemente. ■

La medición del mes de mayo del Índice de Costos de la Minería Argentina (ICMA), estudio realizado por la Cámara Argentina de Empresarios Mineros (CAEM) y la consultora Abeceb, reveló que los costos en dólares del sector minero metálico acumulan en los primeros cinco meses de 2023 una suba del 3%.

El indicador muestra en mayo variaciones positivas en todas sus divisiones, donde logística (+2,5%) se ubicó por sobre el nivel general, por mayores costos de mantenimiento (+6%) y

seguros (+5%). Es seguido por energía (+1,5%) a raíz del aumento del precio del monómico (+22,3%).

El apartado de remuneraciones acumuló 2,5% acorde a los acuerdos paritarios. Si bien se registró cierta desaceleración interanual, 2023 continúa por sobre el promedio histórico de los costos mineros.

En tanto que, en los primeros cinco meses, en promedio el ICMA supera por 6 puntos al índice del oro que mide el precio del commodity y 9 puntos al de la plata (variación interanual).

Esto además se da en un contexto

30 años
adeera
ASOCIACIÓN DE DISTRIBUIDORES DE ENERGÍA ELÉCTRICA DE LA REPÚBLICA ARGENTINA

Saludamos a Prensa Energética por su 20° ANIVERSARIO y le agradecemos por el acompañamiento y la difusión de temas estratégicos para la asociación.

www.adeera.org.ar @Adeeraok in adeera adeeraok



VACA MUERTA Y EL DESAFÍO DE SUPERAR LOS U\$S 12 MIL MILLONES DE INVERSIÓN

La cifra es la proyectada para el año 2030. El Ministro de Energía de la provincia de Neuquén, habló sobre las expectativas en materia de shale para los próximos 7 años.

El Ministro de Energía de la provincia de Neuquén, Alejandro Monteiro, analizó el presente y futuro de Vaca Muerta, haciendo hincapié en las oportunidades y metas propuestas para los próximos años. Sólo en upstream, las inversiones en la provincia pasaron de U\$S 2.000 millones en 2013 a más de U\$S 8000 previstas para este año.

“Vaca Muerta hoy es una realidad, ya no es una discusión. Hoy el debate pasa por el nivel de aceleración que tiene que tener la actividad”, destacó el funcionario, que participó de un panel sobre rol de los gobiernos en la eficiencia de la producción durante la tercera edición de la Argentina Energy Summit que se lleva a cabo en el Hotel Hilton los días 28 y 29 de este mes.

Ante un auditorio integrado por líderes del sector, Monteiro hizo un relato de los últimos 10 años de la actividad hidrocarbúfera en Vaca Muerta.

En ese período se otorgaron 46 concesiones de explotación no convencional; se invirtieron U\$S 9.000 millones en proyectos pilotos y se trazó un plan de inversiones de U\$S 199 mil millones destinadas para el desarrollo

de las áreas, de las cuales se llevan invertidos más de U\$S 40 mil millones.

“En la última década triplicamos la producción de crudo y duplicamos la de gas a partir del desarrollo del shale”, explicó Monteiro quien compartió su presentación junto a Martín Cerda, ministro de Hidrocarburos de la provincia de Chubut, y Estanislao Schilardi, director de Hidrocarburos de Mendoza.

Y aclaró que “sin Vaca Muerta hoy estaríamos produciendo 300 mil barriles menos de crudo. Gracias a este desarrollo, Argentina puede seguir siendo un país hidrocarbúfero”.

Las mejoras en los índices de productividad en Vaca Muerta hoy se comparan con los de Estados Unidos.

Monteiro destacó que “en los primeros cinco meses de 2023 se acumularon 5704 etapas de fracturas, lo cual representa un 25% más que el mismo período de 2022”.

En otro tramo de su disertación, el funcionario provincial también hizo hincapié en la capacidad de evacuación de hidrocarburos.

Y aseguró que el desafío es duplicar la producción de petróleo y crudo para los próximos dos años,

con el objetivo puesto en producir más de 1 millón doscientos mil barriles diarios.

“Para 2030 el desafío de Vaca Muerta es alcanzar los U\$S 12 mil millones de inversión tanto en upstream como midstream y aumentar la perforación de 377 pozos a más de 700”, afirmó.

Y sobre las metas de exportación anticipó que la cifra estimada podría alcanzar los U\$S 20 mil millones en los próximos 7 años.

Claro que para alcanzar estos números, el ministro de Energía de Neuquén hizo hincapié en cuatro aspectos clave: fortalecimiento de la cadena de valor; desarrollo de infraestructura en el marco de la transición energética; sustentabilidad y descarbonización y un entorno adecuado para garantizar las inversiones.

La tercera edición de la conferencia sobre petróleo, gas y energía, Argentina Energy Summit es organizada por IN-VR y The Energy Circle, y cuenta con la participación de autoridades gubernamentales y destacados líderes del sector. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.

EL GPNK EN EL FOCO DE LAS MIRADAS

La licitación para la segunda etapa se haría en septiembre. Hubo una importante reivindicación del rol de YPF en el diseño de la traza del proyecto.



Con la presencia del presidente Alberto Fernández, la vicepresidenta Cristina Fernández de Kirchner, el gobernador de la provincia de Buenos Aires, Axel Kicillof, el Ministro de Economía, Sergio Massa y el Jefe de Gabinete, Agustín Rossi, el gobierno Nacional dejó inaugurado el primer tramo del Gasoducto Presidente Néstor Kirchner en Saliqueló, donde finaliza la trama que se inicia en Neuquén.

El acto se llevó a cabo en un predio lindero a la planta Saturno, provincia de Buenos Aires, que opera la transportista TGS, que será el punto de vinculación con el gasoducto Neuba II, a través del cual llegará el gas producido en Vaca Muerta en una primera instancia con 11 millones de metros cúbicos por día.

La obra estratégica, que en su traza de 573 kilómetros atraviesa Neuquén, Río Negro, La Pampa y centro oeste de Buenos Aires, permitirá ahorrar unos US\$

2.000 millones en importaciones de gas este año y otros US\$ 3.800 millones el próximo, según cálculos oficiales.

El nuevo gasoducto transportará a partir de su inauguración unos 11 millones de metros cúbicos por día (aproximadamente un 7,3% del total transportado en esta época del año); y cuando estén en funcionamiento sus plantas compresoras hacia el último trimestre del año, se incrementará a unos 21 millones de m³/d equivalente al 14% de la demanda.

La obra tuvo un costo total que se estima en los US\$ 1.850 millones y fue financiada íntegramente por el Estado Nacional.

El acto se desarrolló en simultáneo con la etapa neuquina de la inauguración, encabezada en el kilómetro 0 del gasoducto por el gobernador Omar Gutiérrez y su sucesor en el cargo, Rolando Figueroa, que se impuso en las elecciones provinciales del 16 de abril pasado.

Fernández, agradeció el apoyo de los

empresarios, de ENARSA y del sector público, y aseguró que “esta obra representa el primer paso para lograr la independencia y soberanía energética en Argentina con gas de Vaca Muerta para los próximos 150 años”.

El primer mandatario criticó al gobierno de Mauricio Macri por no hacer las obras en el año 2015 porque cuando intentó hacerlas el FMI se lo impidió o el sector privado lo condicionó con concesiones por 27 años y ganancias extraordinarias en dólares.

“En los próximos días vamos a estar licitando el segundo tramo del Gasoducto Néstor Kirchner para llegar de Saliqueló a San Jerónimo y poder llegar con energía de Vaca Muerta a todo el país. Con estos 573 kilómetros de caños empezamos a recuperar nuestra soberanía energética”, resaltó,

También dedicó un párrafo especial al rol que tuvo YPF en el desarrollo de este proyecto y en el crecimiento que muestra hoy Vaca Muerta. ■

“Recibimos una YPF con un estado de endeudamiento calamitoso y gracias a la muy buena gestión de su presidente Pablo González en el año 2022 la empresa invirtió más de U\$S 4000 millones en exploración y producción en Vaca Muerta. Hoy el 58% del crudo que se produce allí corresponde a YPF y más del 35% del shale gas”, aclaró.

Por su lado, el Ministro de Economía, Sergio Massa, reconoció el trabajo de los gobernadores de Neuquén, La Pampa, Río Negro y Buenos Aires, ponderó el papel clave de YPF, de la Secretaría de Energía, y de las empresas proveedoras y constructoras que

hicieron posible la realización de esta obra en tiempo récord.

“Esta obra es el comienzo de un cambio en la matriz económica y productiva en Argentina. Ya no vamos a importar más gas en barcos y vamos a llevar nuestro gas de Vaca Muerta al norte del país a través de Bolivia y poder llegar exportar el norte de Chile y desde Bolivia poder acceder al mercado brasileño”, afirmó.

Y subrayó que “Argentina pasará de ser un país deficitario en materia energética a superavitario en su balanza comercial porque este tipo de obras cambian definitivamente esta ecuación”.

El ministro adelantó que “en septiembre vamos a estar haciendo la licitación para la construcción del segundo tramo del GPNK para llegar de Saliquelló a San Jerónimo, abastecer al litoral argentino y exportar al sur de Brasil”. También hizo hincapié en avanzar en la sanción de una ley de GNL que nos permita exportar valor agregado.

En tanto, la vicepresidenta de la Nación, Cristina Fernández de Kirchner, consideró que estos 573 kilómetros de traza de gasoducto vienen a coronar la recuperación de nuestra petrolera de bandera YPF, quien tuvo un rol determinante en la expansión de Vaca Muerta y en diseño y trazado de este gasoducto.

“Queremos exportar al mundo, pero también queremos gas y petróleo para nuestra industria, para darle mayor competitividad y también llegar con gas a todos los hogares de los argentinos”, manifestó.

La funcionaria no ahorró críticas contra el gobierno anterior que “apenas construyó 53 kilómetros de caños en su gestión, mientras que desde 2003 al 2015 construimos más de 3200 kilómetros de gasoductos que permitió inyectar al sistema más de 26 millones de metros cúbicos diarios”.

Argumentó, además que “el déficit en el balance energético en Argentina no fue culpa de un político sino de una empresa como Repsol (en ese momento dueña de YPF) que no invertía en exploración y producción, pero que giraba a su casa matriz más de U\$S 3000 millones de ganancias extraordinarias, fruto del vaciamiento que hicieron con YPF”.

“El otro gran problema que lo trajo un empresario y no un político fue el endeudamiento enorme con el FMI que hoy todavía estamos viendo cómo pagarlo”, añadió.

Y cerró: “Con este gasoducto el país se va ahorrar más de U\$S 4000 millones de los U\$S 9.000 que estamos importando de gas natural y nos va a permitir revertir nuestra comercio exterior energético”. ■

REVERSIÓN DEL GASODUCTO NORTE

“El GPNK es el primer eslabón para solucionar la logística de abastecimiento”



EL DIRECTOR DEL INSTITUTO DE ENERGÍA DE LA UNIVERSIDAD AUSTRAL, HABLÓ SOBRE LA IMPORTANCIA DEL GASODUCTO PRESIDENTE NÉSTOR KIRCHNER (GPNK) Y LO QUE IMPLICA SU INAUGURACIÓN PARA EL PAÍS.

Comenzó el llenado del Gasoducto Néstor Kirchner, que se inaugurará el 9 de julio. Así lo dieron a conocer las autoridades del área energética, que fijaron un cronograma de habilitaciones y puesta en marcha del primer tramo de 573 kilómetros, que va desde la localidad neuquina de Tratayén hasta Saliquelló, en la provincia de Buenos Aires.

Para Roberto Carnicer, director del Instituto de Energía de la Universidad Austral, “la obra que se inauguró es imprescindible para abastecer al mercado interno de gas natural que representará reducir un quinto la importación de energía. Es el primer eslabón de la infraestructura necesaria para solucionar la logística de abastecimiento y llegar con gas desde Vaca Muerta a los centros de mayor demanda de Argentina”.

“Pero aún falta mucho más: la se-

gunda etapa del Gasoducto Néstor Kirchner, la reversión del gasoducto del Norte para llevar gas de VM hacia el norte, los proyectos de plantas de licuefacción (GNL), los de monetización de gas (petroquímica), y también los oleoductos de crudo (Oldelval, Trasadino, Vaca Muerta Norte, Vaca Muerta Sur)”, explicó.

En opinión de Carnicer, “el gran éxito es el de haber realizado este proyecto en un plazo bastante apretado, dada las características macroeconómicas del país. La decisión, fue tardía porque el sistema y el sentido común así ya antes lo exigía, y fue impulsada en esta oportunidad especialmente por una realidad internacional no prevista que llevó a los precios de gas a los máximos de toda la historia”.

“La necesidad de este gasoducto, y su expansión eran conocidas desde hace

varios años atrás, y tal vez por decisiones políticas no muy entendibles no se llevó a cabo. La ausencia de una planificación con horizontes de tiempo adecuados, genera que la concreción de los proyectos se vean forzados a ser ejecutados por la necesidad extrema de una realidad y no por un convencimiento planificado, además de incurrir en costos mayores”, sostuvo.

El director del Instituto de Energía de la Universidad Austral también aseguró que el nuevo proyecto de ley sobre inversiones para incentivar la exportación de gas natural en forma de gas natural licuefaccionado es imprescindible, y muy adecuado para las circunstancias por la que atraviesa nuestro país.

Y señaló que “este nuevo proyecto trata de solucionar una problemática autoinfringida que es conocida por todos y que no fue exitosa en décadas pasadas. Están escritas, en los considerandos de la ley, los conceptos de una necesidad imperiosa de ser exportadores de gas, no sólo por lo que eso significa para nuestro país, sino como instrumento para la transición energética mundial”.

Según Carnicer el nuevo marco legal debería contemplar los siguientes aspectos: la necesidad de cláusulas de estabilidad regulatoria, por ejemplo garantía de transporte y suministro, y autorizaciones de exportación en firme del GNL; los conceptos donde “los contratos de transporte y suministro de gas natural asociados al proyecto no podrán ser afectados por ningún tipo de medidas que establezcan preferencias en la asignación de la producción de hidrocarburos; derechos de exportación nulos o bajos según precios de exportación; libre disponibilidad (50%) de las obtenidas en las exportaciones”. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.



REVERSIÓN DEL GASODUCTO NORTE

TGN concluyó dos obras clave"



LA INICIATIVA SE VIENE DESARROLLANDO DESDE 2003 EN ARTICULACIÓN CON LA FUNDACIÓN CECILIA GRIERSON Y APOYÓ A MÁS DE 60 ESTUDIANTES EN SUS ESTUDIOS DE DIFERENTES CARRERAS.

En 3 meses y con una inversión de 3.000 millones de pesos, TGN, la empresa que opera y mantiene más de 11 mil ki-

lómetros de gasoductos a lo largo de Argentina, concluyó dos obras en la provincia de Córdoba que resultan estratégicas para la futura reversión

del Gasoducto Norte.

Dichas obras fueron ejecutadas en las plantas compresoras Leones y Tío Pujio y permiten revertir la histórica dirección del flujo del gas, desde la Planta Compresora San Jerónimo, al sur de la provincia de Santa Fe, hasta el centro de la provincia de Córdoba; además incrementa el volumen de transporte un 40% (de 7 a 10 millones de m³ diarios), para dinamizar hoy el abastecimiento a industrias, centrales térmicas y hogares.

Las adecuaciones realizadas en este primer tramo del Gasoducto Norte hacen posible que a futuro el gas de Vaca Muerta llegue al norte del país y a la región. Asimismo, generarán a partir de ahora un ahorro fiscal estimado en 23 millones de USD/mes, al permitir el reemplazo de importaciones de energía con gas argentino. ■

Adrián Vila, nuevo Gerente General de Pluspetrol Argentina

Pluspetrol Argentina designó a Adrián Vila como nuevo Gerente General de Pluspetrol Argentina, con el objetivo de acompañar el proceso de evolución de la petrolera.

Vila es Ingeniero Industrial por la Universidad de Buenos Aires y cuenta con postgrados en prestigiosas entidades como el IAE Business School de Argentina, Harvard Business School y el Center for Creative Leadership (CCL) de Estados Unidos.

Se unió a Pluspetrol en 2009, ocupando diversas posiciones de importancia tales como la Dirección de Suministros y la Vicepresidencia Comercial, hasta ser designado en su anterior posición de Gerente General de Pluspetrol Perú.

Cuenta con más de 25 años experiencia profesional en posiciones senior ta-



les como Director de Operaciones para América Latina en Mars Inc., Director de Supply Chain para Europa en Avery Dennison Corp. y Country Manager para Chile de la misma compañía.

La designación de Vila se da en momentos en que Pluspetrol está focalizada fuertemente en el desarrollo del shale en la Cuenca Neuquina.

La empresa participa del consorcio junto a Shell y Pan American Ener-

gy del Oleoducto Sierras Blancas, en Neuquén, y la Estación de Bombeo Allen, en Río Negro, que fue inaugurado en febrero de este año para aliviar las limitaciones en la evacuación de crudo de Vaca Muerta.

El ducto que actualmente transporta unos 35.000 metros cúbicos, se estima tendrá una capacidad de transporte de hasta 125.000 barriles diarios de petróleo (bpd). ■

“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESA DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342-0110/6 - Venezuela 151 - Piso 9 - (C1095) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM

Compañía Mega: 20 años del Programa "Acompañando a Crecer"



LA INICIATIVA SE VIENE DESARROLLANDO DESDE 2003 EN ARTICULACIÓN CON LA FUNDACIÓN CECILIA GRIERSON Y APOYÓ A MÁS DE 60 ESTUDIANTES EN SUS ESTUDIOS DE DIFERENTES CARRERAS.

Compañía Mega lanzó la 20° edición de su programa de becas universitarias "Acompañando a Crecer", que beneficia a estudiantes egresados y egresadas del sistema polimodal de Ingeniero White, en una ceremonia que contó con la presencia de los principales directivos de la empresa: Andrés Scarone, Gerente General; Gilda Yezze, Gerenta de RRHH y RRII, y Andrés Pelegrina, Gerente de Operaciones.

También asistieron Marcos Streitenberger, Secretario de Gobierno de la Municipalidad Bahía Blanca; Federico Susbielles, Presidente del Consorcio de Gestión del Puerto local; Nidia Moirano, Senadora provincial; colegas de la Unión Industrial de la ciudad bonaerense y autoridades de los colegios y universidad locales.

El programa se viene desarrollando desde el año 2003 y, desde entonces, ha aportado más de 60 becas para las

distintas carreras de la Universidad Nacional del Sur (UNS) y la Universidad Tecnológica Nacional Facultad Regional Bahía Blanca (UTN).

Hasta el momento, 29 becarios y becarias han egresado, mientras que 32 personas se encuentran cursando distintas carreras actualmente. Se lleva a cabo en articulación con la Fundación Cecilia Grierson, que se especializa en la evaluación y selección de las personas becadas y en el acompañamiento de las mismas durante sus cursadas.

"Queremos felicitar a los becarios y becarias, tanto a los ya egresados como a quienes están hoy cursando, por la valentía de destinar su tiempo al estudio y la formación. Nuestra visión, reflejada en los 22 años de actividad de nuestra empresa, queda reflejada en el compromiso con la comunidad de Ingeniero White y de Bahía Blanca. La educación promueve posibilidades de empleabilidad,

promueve la innovación, fortalece las instituciones y fomenta las relaciones sociales. La educación es un derecho humano, es un importante motor de desarrollo y uno de los instrumentos más eficaces e importantes para garantizar la igualdad, la equidad y la inclusión", señaló Andrés Scarone, Gerente General de Compañía Mega.

Por su parte, Gilda Yezze, Gerenta de Recursos Humanos y Relaciones Institucionales, remarcó la importancia del desarrollo sostenido con creación de valor para las personas, y con la educación como un pilar fundamental de la compañía que garantiza igualdad, equidad e inclusión. Asimismo, Andrés Pelegrina, Gerente de Operaciones de Planta Bahía Blanca, destacó el orgullo que significa para Compañía Mega el poder acompañar el crecimiento de las comunidades con las que nos vinculamos.

"Siento un gran orgullo y satisfacción por este programa que desde su nacimiento hace ya 20 años ha transformado la vida de muchos chicos y chicas que, gracias a las becas, han logrado convertirse en profesionales que hoy están trabajando en distintos lugares del país", comentó Mary Amarin, titular de la Fundación Cecilia Grierson.

El programa ha logrado hasta el momento la formación de 29 graduados/as en carreras como ingeniería, administración, medicina, derecho, química, farmacia, enfermería, entre otras. Para la incorporación de nuevos becarios y becarias, se convoca a una inscripción anual al programa de becas y se seleccionan 5 personas beneficiarias, de promedio no inferior a 8 puntos, que ingresarán tras culminar sus estudios de polimodal en Ingeniero White. ■

Parque Eólico de la Buena Ventura, en Adolfo Gonzales Chaves, provincia de Buenos Aires.



REDUCIR LA HUELLA AMBIENTAL ES COMPROMISO DE TODOS.

Tenaris está construyendo en Argentina un parque eólico para abastecer el 50% del consumo de energía eléctrica del Centro Industrial en Campana.



Conocé más sobre nuestra estrategia de sustentabilidad.

 **Tenaris**



Edgardo Volasín, nuevo presidente ADEERA



Con una reconocida trayectoria en el sector de la distribución eléctrica argentina, Edgardo Volasín será el presidente de ADEERA por primera vez. Es abogado y entre 1992 y 2015 fue director de Edenor, y se desempeñó como CEO en la misma compañía. Entre 2016 y 2018 ocupó el cargo de director de Servicios Públicos de la Provincia de Buenos Aires. Actualmente es director ejecutivo de Edenor.

Por su parte, el Ing. Horacio Nadra, quien ejerció el cargo de presidente de Adeera desde 2016, fue elegido como vicepresidente primero. Los representantes de las empresas distribuidoras en la Asamblea destacaron su trabajo al frente de la asociación y los logros alcanzados durante su gestión.

Grupo Albanesi subió su calificación financiera



La agencia de calificación de créditos líder en la región, FIX elevó la nota a categoría A de las empresas Generación Mediterránea, Central Térmica Roca y Albanesi Energía.

El Grupo Albanesi, empresa argentina de generación eléctrica y principal comercializador de gas natural del país, informó que la calificadora de riesgo FIX elevó la nota de calificación financiera al Grupo.

Así, la calificadora FIX subió la nota a Categoría A (arg) a las siguientes empresas del Grupo: Generación Mediterránea, Central Térmica Roca y Albanesi Energía.

Y agregó: "Somos una empresa argentina, que invierte en el país y mira siempre el largo plazo. La energía es un factor clave en el crecimiento de la economía."

Jaime Barba es el nuevo Director General de Camuzzi



El directorio de Camuzzi Gas Pampeana S.A. y Camuzzi Gas del Sur S.A. designó recientemente a Jaime Barba como nuevo Director General Interino de ambas firmas. Con más de 20 años de trayectoria en la industria energética, Jaime Barba se incorporó a Camuzzi en el año 2017 como Director Corporativo y desde 2021 es, además, Presidente de ambas licenciatarias.

"Es una enorme responsabilidad conducir una empresa de la envergadura de Camuzzi, pero también una gran satisfacción poder seguir acompañando su evolución ahora desde este lugar. No solo somos la mayor distribuidora de gas natural de la Argentina en términos del volumen de energía que distribuimos, sino también del territorio en el cual operamos y la extensión de las cañerías que forman parte de nuestra infraestructura.", destacó Barba.

Dow y Enseñá por Argentina y su compromiso con la educación



Dow International anuncia la renovación de su alianza con Teach for All. Esto significa que continuará trabajando con Enseñá por Argentina (ExA) por el desarrollo profesional y de vida de estudiantes en situación de vulnerabilidad socioeconómica en la región de Bahía Blanca, donde la compañía tiene su planta industrial y sede administrativa en el país.

"A través de nuestra colaboración con Teach For All, hemos podido implementar estrategias efectivas que abordan las necesidades únicas de las comunidades locales", expresó Javier Constante, presidente de Dow para América Latina.

"Al adaptar nuestras iniciativas a regiones específicas, podemos superar de manera efectiva las barreras que enfrentan las escuelas con escasos recursos y brindarles a los estudiantes acceso equitativo a una educación STEM de calidad.

AXION energy: "las ventas de combustible en minería crecerán 175% en cinco años"



Juan Pablo Juliano, gerente ejecutivo de ventas mayoristas de AXION energy, aseguró que en los próximos cinco años la demanda de combustible para la actividad minera en Argentina tiene un potencial de crecimiento del 175 por ciento, en tanto comience la operación de los proyectos próximos a desarrollarse.

"Las proyecciones que se tienen para el sector son muy positivas, estamos convencidos de que el desarrollo de la actividad minera va a impulsar el crecimiento económico del país", justificó Juliano y agregó: "Las estimaciones son que para 2030 las exportaciones mineras argentinas alcanzarán los 19 mil millones de dólares".

Axion energy ya armó una red de distribución especialmente dedicada al sector minero, con tres centros de distribución en las provincias de Salta, Catamarca y Santa Cruz.

DATA-MOSS, lo nuevo de Bertotto Boglione



La exposición Arminera se desarrolló entre el lunes 22 de mayo y el miércoles 24 del mismo mes. La Rural albergó un evento elegido por los principales decisores nacionales e internacionales de la industria minera, donde se presentaron los principales avances tecnológicos del mundo. Se trata de un espacio exclusivo para profesionales, empresarios e interesados en la industria.

En ese contexto, Bertotto Boglione contó con el stand 1C-20, para repetir su participación al igual que el año pasado junto al Cluster Pro Córdoba. Así, aprovechó el espacio de innovación, encuentro y novedades.

La compañía cordobesa ofreció, como siempre, soluciones de almacenamiento de sólidos y líquidos para la industria, destacando que cuenta con un equipo de ingeniería, cuyos integrantes pueden adaptar las soluciones a muchos proyectos desde el momento en que se están creando.

El IAPG lanza la Escuela Técnica Virtual



Con alcance internacional da inicio la primera Escuela Técnica Virtual de Petróleo y Gas de la Argentina. Es abierta y en idioma español para quienes tengan cumplidos sus estudios medios y deseen ser parte de la industria de los hidrocarburos. Están abiertas las inscripciones para cursar la carrera de "Técnico en Petróleo y Gas", comienza el *7 de agosto*, tendrá una duración de tres años y se divide en 6 módulos (dos por año): es de *modalidad virtual* y con aprendizaje asincrónico, es decir que se realiza mediante videos, material o recursos educativos previamente proporcionados.

La cursada no tiene horarios para el estudiante*, algo fundamental y de gran utilidad para aquellos que se encuentran trabajando y que eligen su ritmo y momentos para el cursado y estudio.

Pampa Energía habilitó su quinto parque eólico



La empresa Pampa Energía habilitó comercialmente la totalidad de su quinto parque eólico. Se trata del Parque Pampa Energía IV, ubicado en la localidad de Coronel Rosales, provincia de Buenos Aires, un proyecto que cuenta con una potencia instalada de 81MW, equivalente al consumo de 100.000 hogares y la consolida como una de las principales generadoras eólicas del país.

El CEO de Pampa, Gustavo Mariani, destacó, además, que "también estamos avanzando en la construcción de las etapas 1 y 2 de nuestro sexto parque eólico, con una capacidad instalada de 95 MW y 45MW respectivamente, y una inversión de aproximadamente 265 millones de dólares".

Imagen & Estrategia

PECOM la más atractiva para trabajar



El Randstad Employer Brand Research 2023 registra a PECOM como la empresa más elegida en sectores energía y petróleo/gas natural. A su vez, PECOM figura en la octava posición del ranking de todos los sectores, ingresando así al Top 10 de las empresas más atractivas para trabajar en Argentina.

“Estamos muy felices y orgullosos por este reconocimiento que nos brindaron los encuestados. Nuestra gente es uno de los pilares fundamentales de la Compañía, nuestro recurso diferencial, uno de nuestros valores. En PECOM nuestra cultura define nuestra forma de ser y hacer las cosas”, señaló Fernando Portero Castro, Director Ejecutivo de Capital Humano y Organización de PECOM.

Raízen lanza combustibles Shell V-Power



Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, lanza su nueva formulación de combustibles premium Shell V-Power que limpia el 100 % de las partes críticas del motor desde el primer tanque, lo que permite desplegar toda su potencia y aceleración, lograr una mayor suavidad de marcha y ayuda a reducir las emisiones de CO2a través de una mejor economía de combustible.

Uno de los principales atributos del nuevo producto es la capacidad de limpieza de los motores de todas las tecnologías, incluyendo aquellos equipados con inyección directa y turbocompresores que trabajan a temperaturas y presiones más altas. Esta capacidad de limpieza se logra a través de un paquete de aditivos innovador, de patente exclusiva de Shell, que elimina los depósitos que reducen el rendimiento y la eficiencia del motor.

TGN lanzó el “Programa 30 años, 30 escuelas”



El programa invitó a 30 escuelas técnicas cercanas a la traza de su sistema de gasoductos, que recorre 17 provincias del país, a realizar un taller sobre los desafíos energéticos del futuro, proponiendo un horizonte de cambio cultural.

En conmemoración de los 30 años de su licencia para el transporte de gas, TGN anunció el lanzamiento de su Programa 30 años, 30 escuelas que tiene como misión promover el desarrollo sostenible de las comunidades en las que está presente tomando como eje temático la eficiencia energética.

El programa contempla la continuidad a través del desarrollo de materiales para docentes y equipo directivo y a través de la incorporación de contenidos prácticos para mantener el dispositivo donado. También se busca abrir la posibilidad de replicar la experiencia más allá de la jornada del programa.

TotalEnergies presentó su informe de gestión social



La filial argentina de TotalEnergies informó los detalles de su Reporte de Gestión Social, siendo el cuarto año consecutivo en el que da a conocer sus actividades de responsabilidad social empresaria en Buenos Aires, Neuquén y Tierra del Fuego.

En 2022, la compañía energética pudo concretar acciones de diálogo con más de 500 grupos de interés, entre sociedad civil, autoridades y negocio. Además, implementó 57 iniciativas de inversión social con más de 8.300 participantes directos (80% de ellos jóvenes). Estas iniciativas reflejan el compromiso de la compañía con el desarrollo y bienestar de las comunidades donde opera, buscando generar un impacto positivo en los territorios, a través de cinco líneas de acción: inclusión y educación de los jóvenes; Clima, océanos y áreas costeras; Seguridad Vial; Diálogo cultural y patrimonio.

El desarrollo de recursos no convencionales, un gran hito energético de los últimos 20 años



A PARTIR DE IMPORTANTES HECHOS DE LAS DOS DÉCADAS QUE QUEDARON ATRÁS, BERTOTTO BOGLIONE SUPO EXPLOTAR SU POTENCIAL PARA OFRECER SOLUCIONES DE ALMACENAMIENTO PARA SÓLIDOS, LÍQUIDOS Y GASES A GRANEL.

En los últimos 20 años, hubo hechos clave que marcaron al sector energético y en parte por ello crecieron las expectativas argentinas. Sin dudas, para Bertotto Boglione, el hito más importante tuvo que ver con el desarrollo de los recursos no convencionales; la curva de crecimiento desde el aprendizaje a los niveles de productividad es sumamente atractiva y desafiante.

María Rosa Miguel, vicepresidenta de la firma cordobesa, resaltó la preponderancia de estos hechos. Indicó que la compañía tuvo buena visualización y proyección para no producir solamente tanques para combustibles: “Pasamos a ofrecer soluciones de almacenamiento para sólidos, líquidos y gases a granel, con una gran componente de ingeniería. Esto significó la reconfiguración del

proceso productivo, la calificación de soldadores, la capacitación técnica comercial, certificaciones, licencias e inversiones en máquinas, tecnología, equipos e instalaciones”, hizo hincapié la directiva.

A partir del crecimiento en el sector energético, Bertotto Boglione sostuvo sus índices y registró nuevos desarrollos. Incluso, hoy la firma está en condiciones de proveer equipos que se utilizan a lo largo de todo el proceso desde la exploración, perforación, fractura, extracción hasta el almacenamiento final de los combustibles. “Tenemos los recursos técnicos y la capacidad productiva necesaria para atender diferentes proyectos específi-



cos de acuerdo a las necesidades operativas de los clientes”, aseguró María Rosa Miguel. A ello agregó que, además de lo relacionado al Oil&Gas, la minería ofrece una gran oportunidad para Bertotto Boglione por la

potencialidad del crecimiento de la industria en los próximos años.

En medio de los buenos augurios, Argentina atravesó -y atraviesa- fuertes crisis económicas. Sin embargo, la compañía situada en la ciudad de

Marcos Juárez, pudo sobrellevar esas situaciones adversas, dado que los mercados en los que opera (petróleo, minería, agro, energía, transporte, entre otros) permiten afrontar las fluctuaciones de la demanda de los mismos. La vicepresidenta de la empresa aseguró: “Si bien estamos en la permanente búsqueda de nuevos desafíos, somos conservadores a la hora de asumir riesgos, analizando permanentemente el contexto económico y herramientas financieras que nos permitan apalancar el crecimiento”. Luego añadió que no hay una única manera de actuar ante las crisis, pero en cada una de ellas primó el pragmatismo, la priorización de las fuentes de trabajo, el compromiso por las obligaciones asumidas, la creatividad y por sobre todo el trabajo en equipo, convencidos de que la sinergia que se genera colabora en la búsqueda de soluciones.

En los últimos años ha habido un importante desarrollo de Vaca Muerta y recientemente se inauguró el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner; además de la proyección de otras obras en el sector. En ese marco, desde Bertotto Boglione consideran que todas las inversiones en explotación de los recursos hidrocarbúricos tanto convencionales como no convencionales, generan un importante derrame y desarrollo en la cadena de valor. “La empresa tiene las condiciones técnicas y productivas necesarias para acompañar ese crecimiento”, analizó la ejecutiva.

Finalmente, la vicepresidenta de la compañía de Marcos Juárez miró hacia adelante y explicó que sería fundamental contar con una mayor previsibilidad económica y seguridad jurídica para que aumenten las inversiones, principalmente las extranjeras para el crecimiento sostenido del sector. “Tenemos los recursos naturales, son necesarias políticas de estado a largo plazo que garanticen el retorno de las inversiones y el sostenimiento de la actividad, sino el crecimiento estará acotado”, concluyó María Rosa Miguel. ■

30° Aniversario AES Argentina

Hace 30 años que brindamos las soluciones energéticas más sustentables e inteligentes que el mundo necesita.



∞ Todos juntos, estamos acelerando
el futuro de la energía

aes Argentina

iAPG

A AOG

XIV ARGENTINA OIL&GAS
EXPO 2023

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas

11 - 14.9.2023

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.
+54 11 7078 4800 | aog@argentina.messefrankfurt.com

www.aogexpo.com.ar

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Comercia y Realiza:



messe frankfurt